

**МІНІСТЕРСТВО ОСВІТИ І НАУКИ УКРАЇНИ  
ХЕРСОНСЬКИЙ ДЕРЖАВНИЙ УНІВЕРСИТЕТ  
ФАКУЛЬТЕТ БІЗНЕСУ І ПРАВА  
КАФЕДРА ФІНАНСІВ, ОБЛІКУ ТА ПІДПРИЄМНИЦТВА**

**ВПЛИВ ПАНДЕМІЇ COVID-19 НА ОПОДАТКУВАННЯ МАЛОГО  
ТА СЕРЕДНЬОГО БІЗНЕСУ В УКРАЇНІ**

Кваліфікаційна робота (проект)  
на здобуття ступеня вищої освіти «магістр»

Виконала: здобувачка II курсу 231М  
групи, денної форми навчання  
Спеціальності 071 Облік і оподаткування  
Освітньо-професійної програми «Облік і  
оподаткування»

Крапівнікова Анастасія Віталіївна

Керівник: докторка економічних наук,  
доцентка Петренко Вікторія Сергіївна

Рецензент: директор СФГ «Олексієнко  
Тетяна Миколаївна» Карнаушенко Алла  
Сергіївна

Івано-Франківськ, 2022

## ЗМІСТ

<b>ВСТУП.....</b>	<b>3</b>
<b>РОЗДІЛ 1. ТЕОРЕТИЧНІ АСПЕКТИ ОПОДАТКУВАННЯ МАЛОГО ТА СЕРЕДНЬОГО БІЗНЕСУ .....</b>	<b>7</b>
1.1. Поняття, сутність і роль малого та середнього бізнесу в економіці України .....	7
1.2. Сутність оподаткування та характеристика механізму оподаткування малого та середнього бізнесу .....	9
1.3. Еволюція системи оподаткування малого та середнього бізнесу в умовах пандемії .....	11
<b>РОЗДІЛ 2. ОЦІНЮВАННЯ ЕФЕКТИВНОСТІ ОПОДАТКУВАННЯ МАЛОГО ТА СЕРЕДНЬОГО БІЗНЕСУ НА ПРИКЛАДІ ТОВ "ФАРМАЦЕВТИЧНА КОМПАНІЯ «ЗДОРОВ'Я».....</b>	<b>15</b>
2.1. Загальна організаційно-економічна характеристика ТОВ "Фармацевтична компанія «Здоров'я» .....	15
2.2. Особливості фінансового стану ТОВ «Фармацевтична компанія «Здоров'я».....	20
<b>РОЗДІЛ 3. ПЕРСПЕКТИВИ РОЗВИТКУ СИСТЕМИ ОПОДАТКУВАННЯ МАЛОГО ТА СЕРЕДНЬОГО БІЗНЕСУ В УМОВАХ ПАНДЕМІЇ .....</b>	<b>27</b>
3.1. Зміни в податковому законодавстві та їхній вплив на соціально- економічний стан.....	27
3.2. Зарубіжний досвід оподаткування малого та середнього бізнесу.	30
3.3. Вектори вдосконалення податкової політики стимулювання малого та середнього бізнесу .....	34
<b>ВИСНОВКИ.....</b>	<b>38</b>
<b>СПИСОК ВИКОРИСТАНИХ ДЖЕРЕЛ.....</b>	<b>43</b>
<b>ДОДАТКИ.....</b>	<b>50</b>

## ВСТУП

**Актуальність теми.** Розвиток малого та середнього бізнесу є важливою передумовою для функціонування стабільної економіки країни, через те, що ці види підприємницької діяльності займають основну частину підприємництва та створюють велику кількість робочих місць. Причинами відсутності безперервної діяльності таких підприємств є достатній перелік факторів, які включають в себе збитки внаслідок пандемії COVID-19 на обмеження у постачанні, виробництві, продажу та споживанні, збільшення коефіцієнту неплатоспроможності майже всіх суб'єктів господарювання, нестабільне коливання графіків погашення кредиторської або дебіторської заборгованостей та джерел рефінансування, значне зменшення кількості ринків збуту, франшизи, ліцензій постачальників або підрядників та, як наслідок, зменшення обсягів продажу, недостатність резервного капіталу для погашення боргів, ризики знецінення активів, які можуть не лише погіршити стан усього балансу, а й призвести до порушень обмежувальних умов договорів із банками та іншими кредитними установами тощо.

У такий період особливо схильні до впливу цієї кризи, й переживають відчутне зниження попиту та цін на товари чи послуги, що викликано пандемією COVID-19, виявилися підприємства таких галузей промисловості та бізнесу, як: туристичний бізнес, готельно-ресторанний бізнес, спортивна та розважальна сфери, роздрібна торгівля (особливо непродовольчими товарами).

Здобутки вчених, що оцінюють ефективність оподаткування малого та середнього бізнесу, моделей удосконалення та ефективності запровадження зарубіжного досвіду в певних країнах та галузях постійно збільшується. Серед вітчизняних науковців, які присвятили свої праці цим нагальним проблемам виокремлюють дослідження С. С. Говорушко, Т. К. Говорушко, В.І. Буняк, Г. О. Франовська. При

опрацюванні зарубіжних досліджень слід зробити акцент на доробки К. Дейганто, М. Богейл, В. Райттен, Ю. Гідейта інших.

**Зв'язок роботи з науковими програмами, планами, темами.**

Кваліфікаційна робота виконувалась у відповідності до науково-дослідної теми «Конкурентоспроможні механізми забезпечення інвестиційно-інноваційної економічної діяльності підприємств в умовах світової економічної кризи» – номер державної реєстрації 0117U003286 від 06.10.2022 року (в її межах автором здійснено дослідження інвестиційної діяльності малого та середнього бізнесу в період пандемії COVID-19).

**Метою кваліфікаційної роботи** є дослідження теоретичних і практичних аспектів оподаткування малого та середнього бізнесу під час пандемії COVID-19.

Досягнення зазначеної мети вимагало виконання ряду взаємопов'язаних завдань:

- дослідження понять малого та середнього бізнесу, їхньої ролі в економіці України;
- визначення податкової політики країни, особливо в розрізі суб'єктів господарювання малого та середнього бізнесу;
- дослідження еволюції системи оподаткування під час пандемії COVID-19;
- визначення ефективності системи оподаткування шляхом аналізу фінансового аналізу досліджуваного підприємства;
- аналіз змін в податковому законодавстві та визначення їх впливу на соціально-економічний стан України;
- дослідження зарубіжного досвіду удосконалення оподаткування під час пандемії COVID-19;
- запровадження досвіду інших країн задля стимулювання малого та середнього бізнесу під час пандемії COVID-19.

*Об'єктом дослідження* виступає система податків малого та середнього бізнесу.

*Предметом дослідження* є теоретичні, практичні та методологічні аспекти оподаткування фізичних та юридичних осіб в Україні під час пандемії COVID-19.

**Методи дослідження.** При дослідженні системи оподаткування суб'єктів малого та середнього бізнесу та факторів зарубіжного досвіду, які можна використати для удосконалення податкової політики України, використовувалися такі методи: аналізу й синтезу, діалектичний та історичний – задля пізнання об'єкта дослідження; системно-логічний метод – з метою всебічного уточнення терміну оподаткування; методи порівняння, графічного і табличного подання інформації; методи статистичного й економічного аналізу – для дослідження ефективності системи оподаткування на підприємстві середнього бізнесу; логічно-абстрактний метод – з метою формування чітких висновків про проведення дослідження.

**Наукова новизна одержаних результатів** полягає в наступному:

- обґрунтування зарубіжного досвіду удосконалення системи оподаткування під час пандемії COVID-19 та його значення для України;
- визначення якісної специфіки організації системи оподаткування, що дозволяє визначити недосконалості з метою їх подальшого виправлення;
- дослідження внутрішнього змісту факторів, які детермінують податкову поведінку суб'єктів господарювання;
- визначення можливих векторів розвитку системи оподаткування України.

**Практична значимість роботи.** Узагальнення ролі малого та середнього бізнесу в економіці країни, систематизація існуючого зарубіжного досвіду з питання оподаткування малого та середнього

бізнесу під час пандемії COVID-19, вироблення нових шляхів удосконалення стимулювання малого та середнього бізнесу з метою покращення стану економіки країни, виховання оптимістичного стану до сплати податків.

**Апробація.** Результати кваліфікаційної роботи апробовані на Міжнародній науково-практичній конференції «Стратегічні пріоритети розвитку економіки, менеджменту, сфери обслуговування та права в умовах інтеграційних процесів» (м. Івано-Франківськ, 03-04 листопада 2022 р.).

**Структура роботи.** Робота складається зі вступу, трьох розділів, висновків та списку використаних джерел.

## РОЗДІЛ 1. ТЕОРЕТИЧНІ АСПЕКТИ ОПОДАТКУВАННЯ МАЛОГО ТА СЕРЕДНЬОГО БІЗНЕСУ

### 1.1. Поняття, сутність і роль малого та середнього бізнесу в економіці України

У ринковій економіці одне з головних місць займають підприємства малого та середнього бізнесу, які успішно співіснують з великими монополістичними компаніями та відіграють економічним фактором утримання зростання цінової політики й насичення ринку товарами, роботами та послугами.

Малий бізнес почав свій розвиток через ріст рівня безробіття, ліквідування великих підприємств. Завдяки функціонуванню малого бізнесу є багато можливостей для працевлаштування різних верств населення.

Згідно законодавству України критеріями віднесення бізнесу до малого є його обсяги обороту виробництва й максимальні розміри чисельності працівників.

Дослідники С. Говорушко, Т. Говорушко та В. Буняк у своїх працях визначають поняття малого підприємництва як "діяльність суб'єктів господарювання за чітко визначених умов...законів, органами державної влади чи іншими представницькими організаціями" [1]. Н. Нечівілова пояснює поняття малого бізнесу як "типу системи та діяльності, здатної швидко адаптуватися до змін ринкової ситуації, зовнішніх загроз і можливостей за рахунок швидкої реструктуризації та перегрупування ресурсів" [2]. Г. Франовська розглядає мале підприємство як самостійний суб'єкт ринкової економіки, соціально-економічний інститут, який є "специфікою національних традицій і норм поведінки, психологічної структури осіб, які займаються й володіють

підприємницькою діяльністю, підвищений ризик, інновації, ініціативність" [3].

Малий бізнес – це самостійна, систематична господарська діяльність суб'єкта малого підприємництва будь-якої форми власності, яка здійснюється на власний ризик з метою одержання прибутку.

Роль малого бізнесу в економіці країни визначається такими факторами:

- кількість суб'єктів малого та середнього підприємництва та фізичних осіб-підприємців в загальній кількості суб'єктів ринкової економіки;
- внесок суб'єктів малого та середнього підприємництва у створення валового внутрішнього продукту у виробництві продукції (виконанні робіт, наданні послуг);
- внесок малого бізнесу у формування бюджету;
- збільшення чисельності працездатного населення, яке працює на малих підприємствах;
- насичення ринку споживчими товарами (роботами, послугами), краще задоволення потреб населення;
- здатність кваліфікованих громадян створити власну справу, отримати досвід управління підприємством тощо.

Згідно Господарського кодексу України "суб'єктами малого підприємництва є: фізичні особи, зареєстровані в установленому законом порядку як фізичні особи – підприємці, у яких середня кількість працівників за звітний період (календарний рік) не перевищує 50 осіб та річний дохід від будь-якої діяльності не перевищує суму, еквівалентну 10 мільйонам євро, визначену за середньорічним курсом Національного банку України; юридичні особи – суб'єкти господарювання будь-якої організаційно-правової форми та форми власності, у яких середня кількість працівників за звітний період (календарний рік) не перевищує 50 осіб та річний дохід від будь-якої діяльності не перевищує суму,



еквівалентну 10 мільйонам євро, визначену за середньорічним курсом Національного банку України" [6].

Мале підприємництво відіграє свою роль у розвитку економіки держави, є джерелом надходжень до бюджету, впливає на зайнятість населення, забезпечує зайнятість в Україні і розвинених країн світу. Станом на серпень 2021 року в Україні зареєстровано 2 млн осіб підприємців і щомісяця їх кількість збільшується на 7 тис. осіб. Якщо в сільському господарстві частка фізичних осіб-підприємців в економіці не перевищує 1/3, у промисловості – 3/5, потім у готельному підприємстві та транспортній галузі він досягає 80%. Важливі також надходження до бюджету від ФОПів, яка за два останні роки зросла на 10 млрд гривень (станом на 2019 рік складала 19,8 млрд грн). [5]

## **1.2. Сутність оподаткування та характеристика механізму оподаткування малого та середнього бізнесу**

Протягом останніх років, податкова система України, зазнала суттєвих змін, зокрема, на даний момент кількість податків і зборів є мінімальною за всю історію незалежності нашої держави: сім загальнодержавних податків і зборів; два місцевих податки та два місцевих зборів. На сучасному етапі вітчизняна податкова система передбачає для малих підприємців два шляхи ведення своєї діяльності в контексті сплати податків:

- загальна система (для великих та малих підприємств);
- спрощена система (для малих підприємств та ФОП).

У випадку, коли суб'єкт господарювання обирає загальну систему оподаткування, то на нього чекає сплата податків, відповідно до переліку, поданого в статтях 9-10 ПКУ (табл. 1.1) [6].

Таблиця 1.1

## Види податків і зборів

Загальнодержавні податки та збори	Місцеві податки
<ul style="list-style-type: none"> <li>– податок на прибуток підприємств (18%);</li> <li>– податок на доходи фізичних осіб (18%);</li> <li>– податок на додану вартість (20%).</li> </ul> <p>Сплачуються за умов здійснення суб'єктом підприємницької діяльності певних видів діяльності:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>– акцизний податок;</li> <li>– екологічний податок;</li> <li>– рентна плата;</li> <li>– мито.</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>– податок на майно;</li> <li>– єдиний податок;</li> <li>– збір за місця для паркування транспортних засобів;</li> <li>– туристичний збір.</li> </ul>

Як показує практика така система має декілька недоліків для платників:

- значна кількість обов'язкових платежів;
- фіскальна мета впроваджених податків та нарахування податків та зборів;
- потреба в зборах;
- складність ведення обліку;
- ресурси для ведення діяльності тощо.

Для суб'єктів малого підприємництва Податковий кодекс України дозволяє обрати спрощену систему обліку, звітності та оподаткування, яка є "особливим механізмом справляння податків і зборів, що встановлює заміну сплати окремих податків і зборів на сплату єдиного податку з одночасним веденням спрощеного обліку та звітності"[7].

"Ставки єдиного податку станом на 01 січня 2022 року:

- для платників першої групи встановлюються у відсотках (фіксовані ставки) до розміру прожиткового мінімуму, встановленого законом 1 січня 2022 року (2481 грн);

- для платників другої групи встановлюються у відсотках (фіксовані ставки) до розміру мінімальної заробітної плати, встановленої законом на 01 січня 2022 року (6500 грн);
- для платників третьої групи встановлюються у відсотках до доходу". [7]

"Фіксовані ставки єдиного податку встановлюються сільськими, селищними, міськими радами або радами об'єднаних територіальних громад, що створені згідно із законом та перспективним планом формування територій громад, для фізичних осіб – підприємців, які здійснюють господарську діяльність, залежно від виду господарської діяльності, з розрахунку на календарний місяць:

- 1) для першої групи платників єдиного податку – не більше 10 відсотків розміру прожиткового мінімуму;
- 2) для другої групи платників єдиного податку – не більше 20 відсотків розміру мінімальної заробітної плати"[8].

### **1.3. Еволюція системи оподаткування малого та середнього бізнесу в умовах пандемії**

Поширення коронавірусної хвороби COVID-19 призвело до значних законодавчих змін, особливо у питанні податків. Задля підтримки бізнесу та зменшення податкового навантаження на соціально-необхідні товари в період карантину та боротьби з COVID-19, Верховна Рада України прийняла законодавчі зміни, що тимчасово змінили правила оподаткування в Україні.

Найбільше змін відбулося в "Законі України «Про внесення змін до Податкового кодексу України та інших законів України щодо підтримки платників податків на період здійснення заходів, спрямованих на запобігання виникненню і поширенню коронавірусної

хвороби (COVID-19)» від 17 березня 2020 року № 533-IX набрав чинності 18 березня 2020 року. Були внесені такі зміни:

- Тимчасово звільняються від оподаткування ПДВ операції з ввезення на митну територію України лікарських засобів, медичних виробів та/або медичного обладнання, необхідних для виконання заходів, спрямованих на запобігання виникненню і поширенню, локалізацію та ліквідацію спалахів, епідемій та пандемій коронавірусної хвороби (COVID-19). За порушення податкового законодавства штрафні санкції не застосовуються.
- Встановлено мораторій на проведення документальних та фактичних перевірок.
- Річна декларація про майновий стан і доходи (далі – Декларація) за 2019 рік, визначена ст. 179 Кодексу, подається до 01 липня 2020 року.
- Не нараховується та не сплачується плата за землю (земельний податок та орендна плата за земельні ділянки державної та комунальної власності) за земельні ділянки, що перебувають у власності або користуванні, у тому числі на умовах оренди, фізичних або юридичних осіб, та використовуються ними в господарській діяльності.
- Об'єкти нежитлової нерухомості, які перебувають у власності фізичних або юридичних осіб, не є об'єктом оподаткування податком на нерухоме майно, відмінне від земельної ділянки.
- Фізичні особи – підприємці, особи, які провадять незалежну професійну діяльність, та члени фермерського господарства тимчасово звільняються від нарахування та сплати єдиного внеску на загальнообов'язкове державне соціальне страхування.
- Платникам єдиного внеску не нараховується пеня, а нарахована пеня за ці періоди підлягає списанню.

- Встановлено мораторій на проведення документальних перевірок правильності нарахування, обчислення та сплати єдиного внеску.
- Відтерміновано застосування реєстраторів розрахункових операцій (далі – РРО) та/або програмних РРО для фізичних осіб – підприємців – платників єдиного податку II – IV групи.
- Відтерміновано для фізичних осіб – підприємців – платників єдиного податку II – IV групи застосування санкцій, визначених п. 1 ст. 17 Закону України від 06 липня 1995 року № 265/95-ВР «Про застосування реєстраторів розрахункових операцій у сфері торгівлі, громадського харчування та послуг» [9].

Крім того, тимчасово були змінені штрафні санкції, визначені частиною одинадцятою ст. 25 Закону № 2464, "не застосовуються за такі порушення:

- 1) несвоєчасна сплата (несвоєчасне перерахування) єдиного внеску;
- 2) неповна сплата або несвоєчасна сплата суми єдиного внеску одночасно з видачею сум виплат, на які нараховується єдиний внесок (авансових платежів);
- 3) несвоєчасне подання звітності, передбаченої Законом № 2464, до контролюючих органів" [14].

Протягом року був створений пакет підтримки для бізнесу та населення на час пандемії. Переважно туди входили одноразові виплати найманим працівникам, які втратили частину заробітної платні внаслідок запровадження карантинних обмежень, та фізичним особам-підприємцям (ФОП), які втратили частину доходу внаслідок карантину.

Пандемія коронавірусу змусила всі країни подумати про заходи з підтримки бізнесу, щоб уберегти його від масового банкрутства та санації.

Для контролю та стримування розповсюдження коронавірусу і зменшення його негативних соціальних та економічних наслідків Євросоюз у межах «Інвестиційної ініціативи» виділив державам-членам на коронавірус 37 млрд. євро.

"Три найбільш потужні держави Євросоюзу (Німеччина, Франція, Італія) не підвищували податки на прибуток корпорацій (а Німеччина й Італія навіть знизили), що, крім іншого, дозволило зберегти інвестиційну привабливість держав і дестимулювати відтік капіталу" [15].

На протидію "в США будь-яка особа з федеральною виплатою податку на прибуток або декларацією з податку на прибуток отримувала статус «Постраждалий платник податку». Для постраждалих платників податків термін, що подається для подання декларації з податку на прибуток Федеральній службі та сплати федерального податку на прибуток автоматично переносився на 3 місяці" [11].

Економіка Китаю першою прийняла удар світової пандемії. Китайський податковий орган поліпшив всі необхідні сфери для платників податків, наприклад, пропонував податкові пільги, оголошені урядом, забезпечував економічну підтримку бізнесу [12].

"В регіонах Азіатсько-Тихоокеанського регіону, Австралії, Новій Зеландії, Японії та Малайзії уживаються заходи щодо контролю за податковою діяльністю завдяки розширенню повноважень податкової служби" [14].

Отже, можна зробити висновок, що зміни в податковому законодавстві України, впроваджуються для захисту господарських суб'єктів в період пандемії COVID-19, є ефективними, достатніми та відповідають світовій законодавчій практиці. Проте не варто забувати, що за міжнародною та вітчизняною практикою «форс-мажор», тобто карантин, автоматично не звільняє від відповідальності фізичних та юридичних осіб від своїх податкових обов'язків.

## **РОЗДІЛ 2. ОЦІНЮВАННЯ ЕФЕКТИВНОСТІ ОПОДАТКУВАННЯ МАЛОГО ТА СЕРЕДНЬОГО БІЗНЕСУ НА ПРИКЛАДІ ТОВ "ФАРМАЦЕВТИЧНА КОМПАНІЯ «ЗДОРОВ'Я»**

### **2.1. Загальна організаційно-економічна характеристика ТОВ "Фармацевтична компанія «Здоров'я»**

Пандемія COVID-19 зачепила кожен бізнес в Україні, принісши з собою як негативні, так і позитивні наслідки для роботи той чи іншої галузі. Фармацевтична галузь у боротьбі з коронавірусною хворобою виявилася на передовій світової економіки. Українські фармацевтичні компанії з початком пандемії впевнено заявили, що готові трансформувати та адаптувати свій бізнес до нових реалій карантинних обмежень. Через підвищення курсу долара, збільшення цін на логістику й ускладнення можливих порушень термінів поставок ліків з-за кордону, відбувся ріст попиту на виробництво вітчизняних аналогів.

Фармацевтична компанія «Здоров'я» – це українська фармацевтична компанія, що зайнята в галузі розроблення та виробництва лікарських засобів. Як і всі компанії України, які були засновані на початку ХХ століття, товариство пройшло складний шлях від невеликої фабрики з виготовлення настоянок, мазей, пластирів та пресованих таблеток, до товариства з обмеженою відповідальністю «Фармацевтична компанія «Здоров'я», що є підприємством, сертифікованим за міжнародними стандартами, проінспектованим Державною службою України з лікарських засобів та контролю за наркотиками. [14]

Розглянемо основні фінансово-економічні показники ТОВ "Фармацевтична компанія «Здоров'я» за 2019-2021 роки (таблиця 2.1).

Таблиця 2.1

## Основні фінансово-економічні показники діяльності ТОВ

"Фармацевтична компанія «Здоров'я», тис. грн

Показники	2019 рік	2020 рік	2021 рік	Відхилення	
				Абсолютне, 2021 рік – 2019 рік	Відносне, 2021 рік/2019 рік
1	2	3	4	5	6
1. Чистий дохід від реалізації	1,565,4	2,038,4	2,304,2	738,8	47,19%
2. Собівартість реалізованої продукції	1,242	1,578,4	1,761,6	519,6	41,83%
3. Валовий прибуток	323,4	460	542,7	219,3	67,8%
4. Фінансовий результат від операційної діяльності: прибуток (збиток)	155,6	207,7	150,7	-4,9	-3,2%
5. Чистий фінансовий результат: прибуток (збиток)	7,7	112,3	(72,7)	-80,4	-1035,2%
6. Валюта балансу	1,841,1	1,910,4	2,057,8	216,7	11,8%
7. Власний капітал	850,4	846,2	832,1	18,3	-2,2%
8. Залучений капітал	990,7	1,064	1,225,6	234,9	23,7%
9. Необоротні активи	412,4	500,8	438,4	26	6,3%
10. Оборотні активи	1,428,7	1,409,6	1,619,4	190,7	13,3%

У 2019 році ТОВ «Фармацевтична компанія «Здоров'я» отримало прибуток у розмірі 1 565 442 грн.

На кінець досліджуваного періоду (2021 рік) дохід становить 2 304 235 грн., що на 47,19% більше показника на початок аналізованого періоду. Це свідчить про здатність компанії працювати в складних економічних умовах, використовувати наявні конкурентні переваги та задовольняти потреби цільового сегменту ринку. Це призводить до того, що компанія має більше фінансових ресурсів для оплати постійних і змінних витрат, мотивації ефективних співробітників, оплати фінансових зобов'язань та вирішення інших операційних і стратегічних завдань.



Про підвищення ефективності економічних процесів на підприємстві свідчить чистий дохід, який зростає швидше (47,19 відсотка) за собівартість (41,83 відсотка за 2019-2021 роки). Важливо зберегти поточну динаміку, що дозволить ТОВ «Фармацевтична компанія «Здоров'я» досягти більш відчутного фінансового результату.

Валовий прибуток ТОВ «Фармацевтична компанія «Здоров'я» за підсумками 2021 року був позитивним і склав 542,685 тис. грн. 323426 тис. проти грн. У 2019 році він показує ефективні операційні процеси, які дозволяють створювати додану вартість у повсякденній діяльності робочої сили. У результаті залишаються додаткові кошти, які можна використати на адміністративні витрати, витрати на збут, фінансові витрат.

Аналізуючи активи підприємства, можемо зробити висновки, що в порівнянні з 2019 роком, їх сума зросла на 216 тис. грн. Як оборотні, так і необоротні активи вплинули на таку динаміку (приріст 11,77%). Перші збільшилися на 13,34%, в той час як останні на 6,31% в 2019 - 2021 рр.

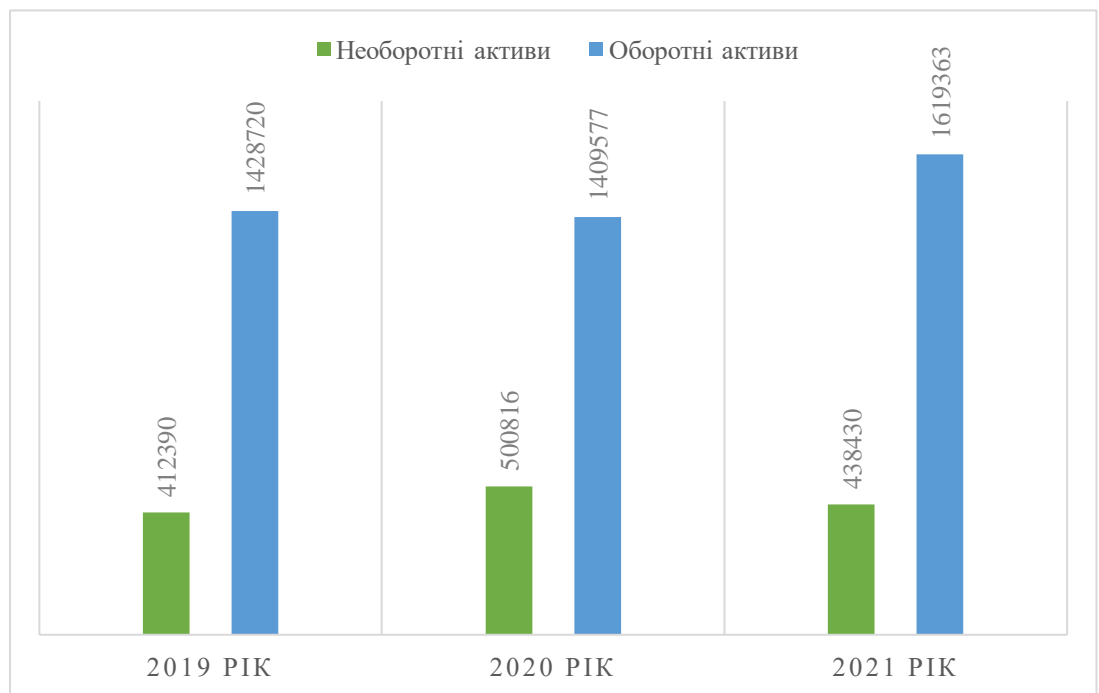
Наступні елементи активів ТОВ Фармацевтична компанія «Здоров'я» здійснювали стимулюючий вплив на розмір загальної суми:

- виробничі запаси (+0,42%);
- незавершене виробництво (+70,72%);
- товари (+83,44%);
- дебіторська заборгованість за продукцію, товари, роботи, послуги (+106,06%);
- поточні фінансові інвестиції (+176 466 грн.);
- витрати майбутніх періодів (+8,31%);
- нематеріальні активи (+607,75%);
- незавершені капітальні інвестиції (+8,58%);
- основні засоби: (+2,22%);
- відстрочені податкові активи (+9 342 грн.);
- інші необоротні активи (+586 грн.)

Негативно впливали на суму такі елементи активів ТОВ Фармацевтична компанія «Здоров'я»:

- готова продукція (-53,18%);
- запаси (-17,61%);
- дебіторська заборгованість за виданими авансами (-9,06%);
- дебіторська заборгованість за розрахунками з бюджетом (-10,17%);
- інша поточна дебіторська заборгованість (-64,99%);
- гроші та їх еквіваленти (-65,09%);
- інші оборотні активи (-96,69%);
- інвестиційна нерухомість (-100%).

Динаміка активів ТОВ «Фармацевтична компанія «Здоров'я» відображена на малюнку 2.1.

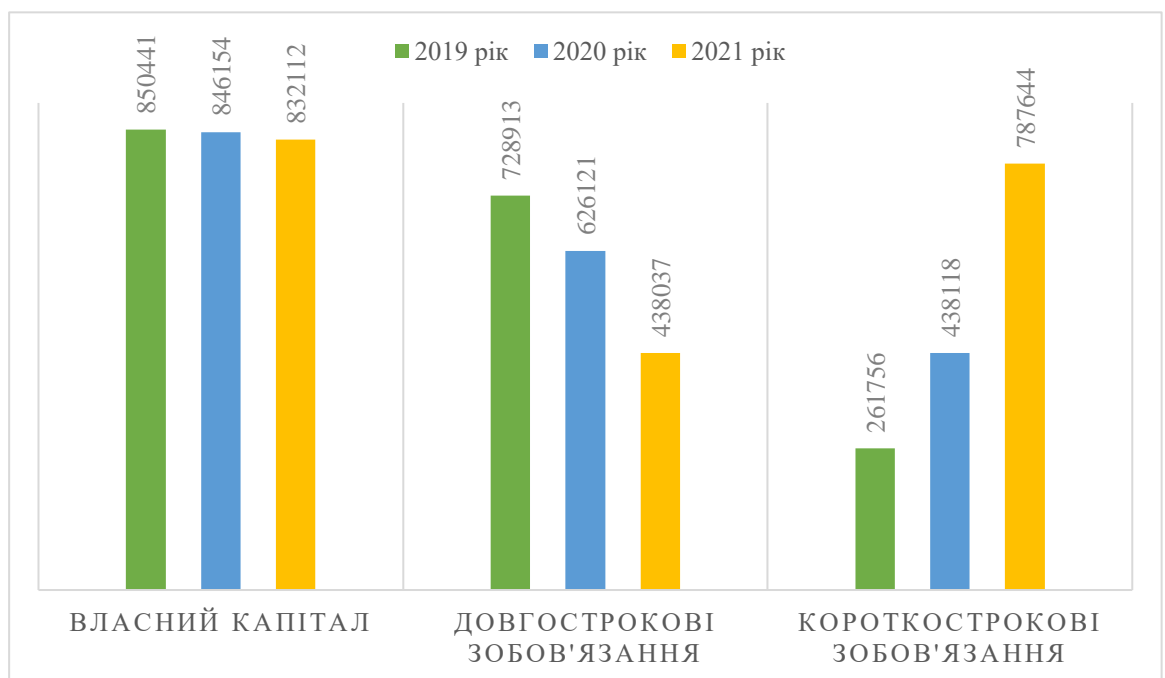


Малюнок 2.1. Динаміка активів ТОВ «Фармацевтична компанія «Здоров'я»

Загальний обсяг наявних фінансових джерел для формування активів протягом 2019-2021 років зріс на 11,77% (200,91%) за рахунок

короткострокових зобов'язань. В результаті ТОВ «Фармацевтична компанія «Здоров'я» стає фінансово гнучкішим, здатним вести більш активну операційну та інвестиційну діяльність. Збільшення короткострокових джерел фінансування створює додаткові фінансові ризики, пов'язані з необхідністю ретельного моніторингу балансу надходжень і відтоків грошових коштів протягом одного-трьох місяців, що забезпечить своєчасне виконання зобов'язань.

Динаміка пасивів ТОВ «Фармацевтична компанія «Здоров'я» відображена на малюнку 2.2.



Малюнок 2.2. Динаміка пасивів ТОВ «Фармацевтична компанія «Здоров'я»

Найважливішими факторами, що збільшують вартість залучених фінансових джерел ТОВ «Фармацевтична компанія «Здоров'я» є:

- статутний капітал (+24,91%);
- нерозподілений прибуток (неоплачені збитки) (+8,8%);
- неоплачений капітал (+2 000 грн.);
- довгострокові резерви (+11 881 грн.);
- короткострокові банківські кредити (+213,35%);

- поточна кредиторська заборгованість за товари, роботи, послуги (+24,81%);
- поточна кредиторська заборгованість за бюджетними розрахунками (+198,42%);
- поточна кредиторська заборгованість за страховими розрахунками (+89,55%);
- поточна кредиторська заборгованість із заробітної плати (+55,01%);
- поточна кредиторська заборгованість за отриманими авансами (+30,22%);
- поточні резерви (+30,85%);
- інші короткострокові зобов'язання (+3 068,05%).

Найважливішими факторами здешевлення залучених фінансових джерел ТОВ «Фармацевтична компанія «Здоров'я» є:

- капітал у додаткових оцінках (-100%);
- резервний капітал (-100%);
- довгострокові банківські кредити (-100%);
- інші довгострокові зобов'язання (-35,72%);
- видані векселі (-16,48%).

Зменшення розміру резервного капіталу ТОВ «Фармацевтична компанія «Здоров'я» знижує довіру різних бізнес-партнерів, наприклад, інвесторів, які купили облігації компанії. Крім того, кошти резервного фонду можуть бути спрямовані на покриття неочікуваних збитків, а в нинішніх умовах така подушка безпеки зменшується. Таким чином, виявлена динаміка призводить до зростання вразливості підприємства.

## **2.2. Особливості фінансового стану ТОВ «Фармацевтична компанія «Здоров'я»**

На основі балансів та звітів про фінансові результати ТОВ «Фармацевтична компанія «Здоров'я» за 2019-2021 роки проведемо аналіз фінансового стану підприємства.

Для проведення аналізу фінансового стану ТОВ «Фармацевтична компанія «Здоров'я» необхідно розпочати з аналізу платоспроможності. Саме такий аналіз дозволяє оцінити наявність у ТОВ «Фармацевтична компанія «Здоров'я» грошових коштів та їх еквівалентів, достатніх для своєчасного погашення своїх боргових зобов'язань (таблиця 2.2).

Таблиця 2.2

*Оцінка ліквідності балансу ТОВ «Фармацевтична компанія  
«Здоров'я» в 2019-2021 рр.*

Показник	2019 рік	2020 рік	2021 рік	Абсолютний приріст (відхилення)	Відносний приріст (відхилення)
				2021 рік – 2019 рік	2021 рік / 2019 рік
A1 (грошові кошти і поточні фінансові інвестиції)	25,57	212,3	185,4	159,83	625%
A2 (короткострокова дебіторська заборгованість)	717,5	764,65	878,5	161	22,4%
A3 (запаси, поточні біологічні активи, інші оборотні активи, витрати майбутніх періодів)	685,6	432,65	555,5	-130,1	-19%
A4 (необоротні активи)	412,4	500,8	438,4	26	6,3%
П1 (поточна кредиторська заборгованість)	201,2	285,1	257,2	56	27,8%
П2 (короткострокові кредити банків, доходи майбутніх періодів, інші поточні зобов'язання)	60,5	153	530,4	469,9	776%
П3 (довгострокові зобов'язання і забезпечення)	728,9	626,1	438	-290,9	-40%
П4 (власний капітал та інше)	850,4	846,2	832,1	-18,3	-2,2%
A1-П1	-175,6	-72,8	-71,8	103,8	-60%
A2-П2	657	611,6	348,1	-308,9	-48%
A3-П3	-43,3	-193,45	117,5	160,8	-371%
A4-П4	-438	-345,4	-393,7	44,3	-11%
$\Delta AП1 = A1 - П1$	-175,6	-72,8	-71,8	103,8	-60%
$\Delta AП2 = A2 - П2 + \Delta AП1$	481,4	538,8	276,3	-205,1	-42,6%
$\Delta AП3 = A3 - П3 + \Delta AП2$	438,1	345,3	393,8	-44,3	-10,2%

Підвищений ризик неплатоспроможності ТОВ «Фармацевтична компанія «Здоров'я» спостерігається в перспективі до 1 місяця, оскільки активи та пасиви першої групи не збалансовані. Найбільш ліквідні активи компанії менші за найнагальніші зобов'язання на 71,85 тис. одиниць. Для вирішення такої ситуації необхідно залучати короткострокове банківське фінансування та використовувати інші засоби для заповнення нестачі фінансових ресурсів. З іншого боку, для інших груп активів і пасивів спостерігається прийнятна ситуація, яка свідчить про мінімальний ризик втрати ліквідності в перспективі більше 2 місяців.

Щоб краще зрозуміти здатність підприємства своєчасно виконувати свої зобов'язання перед постачальниками і кредиторами, працівниками та іншими сторонами, доцільно більш детально вивчити показники ліквідності (таблиця 2.3).

Таблиця 2.3

*Динаміка показників ліквідності ТОВ «Фармацевтична компанія «Здоров'я» в 2019-2021 рр.*

Показники	Рік			Абсолютний приріст (відхилення) +/-
	2019	2020	2021	
Коефіцієнт поточної ліквідності (покриття)	5,46	3,22	2,06	-3,4
Коефіцієнт швидкої ліквідності	2,89	2,24	1,35	-1,54
Коефіцієнт абсолютної ліквідності	0,1	0,08	0,01	-0,09
Співвідношення короткострокової дебіторської та кредиторської заборгованостей	4,11	3,04	3,84	-0,27

ТОВ «Фармацевтична компанія «Здоров'я» протягом 2019-2021 років не працює в напрямку зниження короткострокових ризиків,

керівниками не вживаються заходи щодо забезпечення збалансованості оборотних активів короткостроковими джерелами фінансування. Про це свідчить зниження показника поточної ліквідності з 5,46 грн до 2,06 тис. грн.

Якщо порівняти його з нормативом ( $\geq 2$ ), то можна зробити висновок, що матеріальні ресурси підприємства, послуги, фінансові ресурси тощо. не буде проблеми з оплатою зобов'язань перед постачальниками.

ТОВ «Фармацевтична компанія «Здоров'я» протягом трьох-шести місяців з дати першого звіту (2019 р.) спроміглося погасити 289% поточних зобов'язань.

Щодо значення показника на останню звітну дату (2021 рік), то воно знаходиться в межах нормативних, адже на кожну одиницю короткострокових зобов'язань підприємство мало 1,35 тис. грн оборотних активів, які можна було швидко реалізувати. продаються та перетворюються на гроші.

ТОВ «Фармацевтична компанія «Здоров'я» ризикувало вчасно не виконати свої зобов'язання в найближчий місяць, оскільки підприємство мало кошти в розмірі 1% від загальної суми поточних зобов'язань у 2021 році. Це значення нижче стандартного.

Розглянемо показники фінансової стійкості ТОВ «Фармацевтична компанія «Здоров'я» (таблиця 2.4).

*Таблиця 2.4*

*Динаміка показників фінансової стійкості ТОВ «Фармацевтична компанія «Здоров'я» в 2019-2021 рр.*

Показники	Рік			Абсолютний приріст (відхилення) +/-
	2019	2020	2021	
Власні обігові кошти	438,05	345,34	393,68	-44,37
Коефіцієнт забезпечення оборотних активів власними коштами	0,31	0,24	0,24	-0,07

## Продовження таблиці 2.4

Маневреність власних оборотних коштів	0,06	0,1	0,02	00,04
Коефіцієнт забезпечення власними оборотними засобами запасів	0,65	0,81	0,71	-0,06
Коефіцієнт фінансової автономії	0,46	0,44	0,4	-0,06
Коефіцієнт фінансової залежності	2,16	2,26	2,47	0,31
Коефіцієнт фінансового левериджу	1,16	1,26	1,47	0,31
Коефіцієнт маневреності власного капіталу	0,52	0,41	0,47	-0,05
Коефіцієнт короткострокової заборгованості	0,26	0,41	0,64	-0,38
Коефіцієнт фінансової стійкості (покриття інвестицій)	0,86	0,77	0,62	-0,24
Коефіцієнт мобільності активів	3,46	2,81	3,69	0,23

ТОВ Фармацевтична компанія «Здоров'я» сформувало власні оборотні кошти (393,68 тис. грн.), які можна використовувати для фінансування частини запасів, необхідних в операційному процесі; дебіторської заборгованості, яка виникає в процесі виробництва і збуту; інших оборотних активів. Обсяг цих коштів знизився на 44,37 тис. грн. за 2019-2021 рр.

Управлінці ТОВ Фармацевтична компанія «Здоров'я» забезпечили високу фінансову гнучкість підприємства, так як відчутна частина оборотного капіталу створена за рахунок коштів власників. Як результат, підприємство менше залежить від зовнішніх постачальників фінансових ресурсів. 24% оборотних активів припадає на власні оборотні кошти в 2021 р.

Власні обігові кошти характеризуються прийнятним рівнем маневреності, що відображає відповідний коефіцієнт (0,02).

Для підприємства вкрай важливо мати можливість формувати необхідні запаси матеріальних ресурсів, які потім використовуються у



виробничому процесі і процесі надання послуг. Якщо виникають перебої з поставками, то це загрожує як виконанню виробничої програми, так і іміджу ТОВ Фармацевтична компанія «Здоров'я». Високе значення показника забезпечення запасів власними обіговими коштами (71% в 2021 р.) говорить про те, що ризик виникнення таких перебоїв є мінімальним. Крім цього, спостерігається зниження ризику формування недостатнього запасу матеріалів, сировини та інших ресурсів протягом періоду 2019-2021 рр., що призвело б до тимчасової зупинки операційної діяльності ТОВ Фармацевтична компанія «Здоров'я». Про це говорить зростання частки власних обігових коштів в запасах на 0,06 процентних пунктів.

Вчені та практики виділяють дві основні групи показників фінансової стійкості. Перша, яка розглядалася вище, враховує обсяг власних обігових коштів. Друга ж група показників відображає співвідношення між зобов'язаннями та власним капіталом компанії.

ТОВ Фармацевтична компанія «Здоров'я» не здатне самостійно профінансувати істотну частку необхідних активів, а саме лише 40%. Той факт, що відповідний показник залишається низьким, говорить про недовіру до підприємства з боку учасників фінансового ринку, постачальників матеріальних ресурсів і послуг. Якщо підприємство втратить платоспроможність і збанкрутує, то низька частка власного капіталу не дозволить погасити більшу частину зобов'язань.

Виходячи з такої логіки, показник фінансового левериджу і фінансової залежності ТОВ Фармацевтична компанія «Здоров'я» також знаходиться в нормативних межах і фіксує низьку залежність від зовнішніх постачальників фінансових ресурсів. Доцільно і надалі стежити за дотриманням прийнятого співвідношення між власним капіталом і позиковими засобами, що дозволяє отримати кращу оцінку кредитоспроможності, а значить і скоротити витрати, пов'язані із залученням додаткових фінансових ресурсів на платній основі. На

кожну гривню власного капіталу ТОВ Фармацевтична компанія «Здоров'я» припадає 2,47 тис. грн пасивів. У ТОВ Фармацевтична компанія «Здоров'я» було на момент складання звітності 1,47 тис. грн зобов'язань на кожну гривню власного.

Індикатор маневреності власного капіталу свідчить про високий рівень фінансової гнучкості цього джерела фінансування активів підприємства. На кінець 2021 р. значення дорівнює 47%.

У своїй політиці залучення зобов'язань в якості джерел фінансування, як можна судити із показника короткострокової заборгованості, підприємство робить акцент на короткострокових боргах, що дозволяє залишатися більш маневреним, залучати і платити за кошти лише в разі потреби. З іншого боку, якщо підприємству буде обмежено доступ до такої короткострокової заборгованості, то воно не зможе забезпечити стійкість господарських процесів. Поточні зобов'язання формували 64% зобов'язань в 2021 р. За 2019-2021 рр. індикатор ТОВ Фармацевтична компанія «Здоров'я» виріс на 0,38.

Якщо індикатор автономії враховує вартість власного капіталу, то загальний коефіцієнт фінансової стійкості розраховується з додатковим елементом у вигляді довгострокових зобов'язань ТОВ Фармацевтична компанія «Здоров'я». Значення цього показника в 2021 р. в розмірі 62% говорить про те, що ризик зупинки діяльності через недостатній обсяг короткострокових зобов'язань є високим протягом найближчого року.

Структура активів ТОВ Фармацевтична компанія «Здоров'я» в 2021 р. вказує на високий рівень адаптивності, так як в разі необхідності підприємство зможе швидко перебудувати свої бізнес-процеси, вивільнити фінансові ресурси з тих активів, які не є перспективними і недостатньо продуктивними в мінливих умовах, з іншого боку, направити їх згідно з оновленою політикою формування активів. На кожну тисячу гривень необоротних активів було 3,69 тис. гривень оборотних активів.

### **РОЗДІЛ 3. ПЕРСПЕКТИВИ РОЗВИТКУ СИСТЕМИ ОПОДАТКУВАННЯ МАЛОГО ТА СЕРЕДНЬОГО БІЗНЕСУ В УМОВАХ ПАНДЕМІЇ**

#### **3.1. Зміни в податковому законодавстві та їхній вплив на соціально-економічний стан**

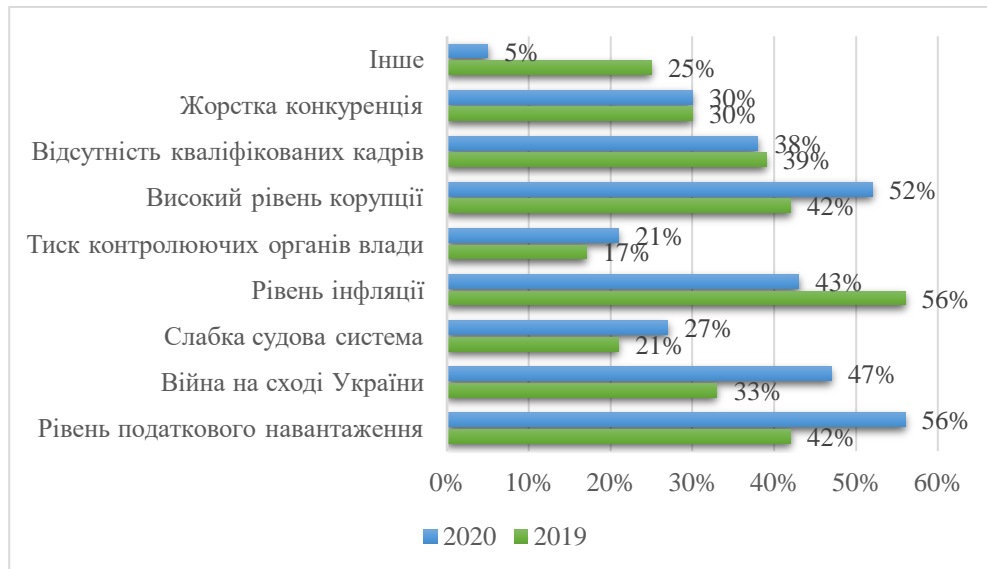
Одним із основних факторів впливу на економічні процеси у 2020 році стало поширення пандемії COVID-19.

У відповідь на пандемію COVID-19 у способі життя багатьох країн світу, в тому числі й України, відбулися значні зміни. Так, надзвичайний стан запроваджувався в цілому в країнах або окремих регіонах чи територіях; санітарно-епідеміологічні заходи (карантинні зони, температурний контроль, скасування масових заходів, закриття освітніх і культурно-видовищних закладів) впроваджено практично в усіх країнах; визначено обмеження на виїзд/в'їзд до країн та пересування всередині країн; посилено роль державного управління в надзвичайних ситуаціях; визначаються обмеження трудової діяльності; запроваджено нові форми дистанційної роботи та навчання.

Загалом, податкове законодавство завжди є питанням гучних дискусій не тільки з боку політиків, але й бізнесменів, науковців, які намагаються знайти оптимальне вирішення проблем оподаткування. Як ми знаємо, з однієї сторони оподаткування повинно сприяти економічному розвитку господарюючих суб'єктів, а з іншої сторони податки є головним наповнювачем державного бюджету України та пришвидшувачем розвитку національної економіки.

Через вплив пандемії коронавірусної хвороби та проблеми політико-економічної нестабільності в Україні, багато підприємств не отримали свій рівень прибутку, а бюджет – податкових надходжень.

З метою виявлення найбільш гострих проблем системи оподаткування Європейська Бізнес Асоціація провела в Україні опитування серед керівників українських підприємств. Його результати наведені на малюнку 3.1.



Малюнок 3.1. Актуальні проблеми розвитку підприємств в Україні за результатами опитування керівників вітчизняних підприємств, проведеного ЄБА у 2019-2020 рр. [15]

Як ми можемо бачити, більшість керівників підприємств зійшлися на думці, що головними проблемами у 2020 році у сфері саме державного управління були інфляція та досить високий рівень податкового навантаження. З урахуванням надзвичайно високої політико-економічної нестабільності, девальвацією національної валюти, такий рівень навантаження податкового для українських підприємств є високим. Це зайвий раз підтверджує те, що проблеми в податковій системі існують, і значні. Суб'єктів господарювання така ситуація не влаштовує, а економіка не зростає через ці проблеми. Тому така система оподаткування потребує найшвидшого перетворення та пристосування до будь-яких світових змін.

Також опитані керівники перерахували головні методи фіскального тиску на вітчизняні підприємства: інформаційні запити, що не є обґрунтованими; «пропозиції» сплати податків авансами; несвоєчасне подання звітності є причиною штрафів, загалом, це відбувається через технічні збої роботи серверу ДПС; нарахування санкцій, перевірок, які є спірними.

Головні проблеми оподаткування за результатами опитування наведено на малюнку 3.2.



Малюнок 3.2. Головні проблеми системи оподаткування за результатами опитування ЄБА у 2020 році [16]

Відповідно до зазначеного на малюнку ми бачимо, що є явне не влаштування наявною податковою системою. Суб'єктам

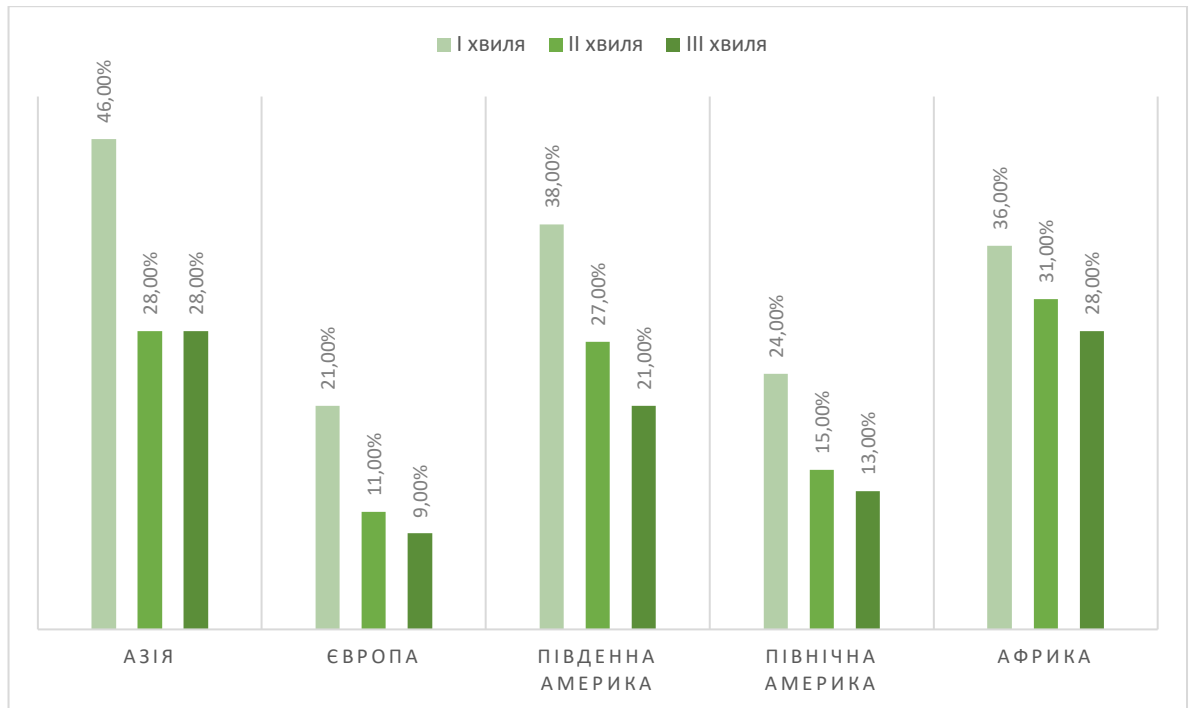
господарювання у таких умовах складно ефективно функціонувати та забезпечувати стабільні прибутки.

### **3.2. Зарубіжний досвід оподаткування малого та середнього бізнесу**

Малі та середні підприємства відіграють важливу роль у світовій економіці, особливо в країнах, що розвиваються.

За даними Міжнародної організації праці (МОП), понад 90% усіх підприємств у багатьох країнах є малими та середніми підприємствами, як правило, з менш ніж 250 працівниками, і велику кількість із них можна класифікувати як мікропідприємства, з менш ніж десятьма працівниками. Хоча більшість підприємств у всьому світі постраждали від COVID-19, ці підприємства особливо вразливі й можуть не мати достатньо готівки, щоб підтримувати свій бізнес на плаву. Останні дані показують, що 58% активних суб'єктів малого та середнього бізнесу повідомили про зниження продажів порівняно з тим же місяцем минулого року. Більше половини (51%) повідомили про падіння продажів більш ніж на 50%, і багато хто не вижив. [17]

Влада вжила різних заходів, щоб зменшити тиск, спричинений пандемією. До них відносяться відстрочка сплати податків або внесків на соціальне страхування, продовження термінів подачі документів, зниження ставки, а також звільнення або скасування податкових платежів, відмова від сплати відсотків або штрафів за прострочення платежів та прискорення погашення платежів (мал. 3.3).



Мал. 3.3. Зниження ставки податків під час I-III хвиль COVID-19 в світі

Хоча більшість політичних і податкових заходів застосовуються до підприємств будь-якого розміру, деякі з них спеціально націлені на МСП і можуть значно полегшити короткострокові проблеми з ліквідністю та зменшити тягар дотримання законодавства. Наприклад, Південна Корея знизила податок на прибуток підприємств для малих і середніх підприємств у визначених зонах стихійного лиха та знизила податок на додану вартість (ПДВ) для малих підприємств, підвищивши поріг реєстрації платником ПДВ. Угорщина прискорила відшкодування ПДВ для малих і середніх підприємств, тому підприємства можуть очікувати відшкодування протягом 30 днів після подання заявки замість 75 днів. У Новій Зеландії поріг до оподаткування було збільшено до 5000 новозеландських доларів, щоб зменшити тиск грошових потоків на малі фірми. У період з 1 березня по 20 квітня Італія провела більш ніж 270 заходів, спрямованих на бмакросфер економіки, включаючи пільги на оподаткування та фінансові заходи для підтримки МСП та їх робочої сили. [18]

Незважаючи на ці постійні зусилля, і хоча багато країн одужують, деякі зіткнулися з другою хвилею пандемії, і багато компаній продовжують боротися за прибуток і навіть можуть опинитися під загрозою банкрутства. З точки зору як податкової політики, так і податкового адміністрування, стратегічне планування має вирішальне значення, щоб допомогти компаніям, особливо МСП, відновитися.

Багато урядів вжили рішучих політичних заходів, щоб допомогти МСП у довгостроковій перспективі. Чилі знизила ставку корпоративного податку на прибуток для малого та середнього бізнесу з 25% до 12,5% на 2020, 2021 і 2022 фінансові роки. У Японії протягом одного року податкового циклу 2021 року тягар податку на основні засоби та податку на містобудування на активи, що амортизуються, і комерційні приміщення було зменшено до половини або нуля для цих підприємств. Австралія подовжила 50% субсидію на заробітну плату для малого бізнесу, який відповідає вимогам, до 31 березня 2021 року та розширила сферу дії пільги, щоб охопити більше середніх підприємств із кількістю працівників менше 200 осіб. [19]

Податкове адміністрування – це сфера з можливостями майбутньої підтримки малого бізнесу. Наприклад, пандемія породила попит на електронний уряд. Прискорюючи доступність електронних послуг для платників податків, уряди можуть інвестувати в інфраструктуру інформаційних технологій для подальшої автоматизації та розширення своїх цифрових можливостей і можливостей управління ризиками. Крім того, багато країн випустили поправки або нові положення до існуючих законів і нормативних актів, спрямованих на підтримку малого та середнього бізнесу (наприклад, Екваторіальна Гвінея та Чилі), які вимагатимуть від урядів ефективної взаємодії з бізнесом для максимізації переваг цих нових нормативних актів. Служба доходів Джорджії надає допомогу через урядову гарячу лінію, відкриту під час пандемії, щоб відповідати на всі запитання, пов'язані з надзвичайною



ситуацією та новими правилами. Литва пропонує підтримку фізичним особам і підприємствам, які зіткнулися з фінансовими труднощами через COVID-19 – принцип «єдиного вікна» був застосований до заяв, отриманих податковим органом або Управлінням Фонду державного соціального страхування (SODRA). [20]

Податковий орган також може взяти на себе нові обов'язки щодо підтримки більш широких дій уряду та подолання наслідків пандемії COVID-19. Ізраїльський уряд надає субсидії малим і середнім підприємствам для покриття непоправних постійних витрат, а Ізраїльська податкова адміністрація (ІТА) бере участь у розробці політики та рішень із самого початку на основі доступної інформації, наявної в системах ІТА. Зокрема, модель поділяє малий бізнес на три групи (на основі даних про товарообіг за 2019 рік) і встановлює «ключ розподілу» для визначення розміру винагороди для різних груп. Це зміцнило систему грантів і забезпечило її безперервне впровадження. [20]

Оскільки податкові органи мають доступ до інформації про велику кількість платників податків, вони можуть обробляти та аналізувати статистичні дані, які можуть бути корисними для розробки цільових економічних заходів. У Португалії податкова адміністрація надає інформацію про платників податків іншим органам державної влади з метою ідентифікації платників податків, які мають право на субсидії. Це також допомагає іншим органам влади оцінювати низькі доходи платників податків, щоб вони могли скористатися зниженням орендної плати, якщо це необхідно. Така співпраця та обмін внутрішньою інформацією між різними урядовими установами можуть підтримувати такі процеси. Однак слід зазначити, що податкова адміністрація повинна враховувати ризики захисту даних і конфіденційності та консультуватися з відповідними органами захисту даних щодо обміну даними з третіми сторонами.

Водночас податкові органи також повинні постійно відслідковувати та аналізувати довгостроковий вплив кризи. В економіці спостерігалось різке зниження податкових надходжень через уповільнення економічного зростання та податкову політику, таку як відстрочка сплати податків і низькі ставки податків. У короткостроковій перспективі ця політика може допомогти підприємствам впоратися з проблемами грошових потоків і вижити, але в середньостроковій і довгостроковій перспективі владі може знадобитися обережно збільшити податкові надходження, щоб згладити процес відновлення та посилити стійкість економіки. Акцент може зміститися з надання підтримки на нарощування потенціалу для адаптації економіки до нових вимог після пандемії. Можливо, буде потрібно переглянути існуючу податкову структуру, змінити податкову політику та розширити цифрову систему оподаткування. [21]

При відповідній підтримці малий і середній бізнес може значно прискорити відновлення економіки. Уряди можуть скористатися цією можливістю та підтримати довгострокову фінансову стійкість за допомогою відповідних податкових ініціатив. Податкові органи відіграють важливу роль в оцінці та моніторингу потреб і викликів МСП та наданні необхідної підтримки, особливо в країнах, що розвиваються, де неформальний сектор є більшим.

### **3.3. Вектори вдосконалення податкової політики стимулювання малого та середнього бізнесу**

Спираючись на аналіз зарубіжного досвіду оподаткування малого та середнього бізнесу, можна зробити висновок, що стимулювати розвиток такого підприємництва в часи пандемії COVID-19 потрібно шляхом удосконалення спрощеної системи оподаткування.

Розвинені країни створюють комфортні умови оподаткування для ведення малого та середнього бізнесу: застосування знижених ставок податків, відстрочення їхньої оплати; звільнення від сплати податків найбільш постраждалих суб'єктів.

Для залучення нових реальних інвестицій в економіку, відновлення економічного зростання, створення та покращення сприятливого інвестиційного клімату, застосування податкових стимулів Україна може скористатися досвідом наближення заводів до країн, де споживається їхня продукція. Це особливо актуально в контексті проблем з логістикою та ланцюгом поставок, спричинених пандемією COVID-19. [22]

Питанням удосконалення вітчизняної податкової політики в умовах динамічних змін та кризових періодів присвячено праці низки українських науковців, зокрема: О. Борзенко, А. Данілова, В. Дейнекій, Л. Демиденко, Н. Івасюк. , А. Крисоватого, Г. Лещук, Н. .Ментукс, О. Шевчук та ін.

Проте ефект, отриманий від пропозицій та змін у вітчизняному податковому законодавстві, є недостатнім, що потребує глибшого дослідження регулювання глобальних стохастичних кризових явищ, особливо впливу пандемії на розвиток української економіки.

Внесення змін до податкової системи будь-якої країни в бік послаблення чи збільшення податкового тягаря несе певний ступінь ризику. Це може бути проблемою та невиправданим захопленням стимулюючою функцією системи оподаткування під час фінансової кризи. Зменшення податкового тягаря або прийняття додаткових стимулюючих витрат з боку країни призводить до політичних наслідків. У момент економічного спаду доходи громадян стрімко зменшуються, використання товарів з акцизом зменшується, що призводить до падіння рівня надходжень до бюджету від акцизного податку, навпроти, в період

економічного зростання стрімко зростають доходи. перевищує темпи розвитку. [23]

Податкові пільги та пакети соціальної допомоги, спрямовані безпосередньо на тих, хто найменше в змозі впоратися з кризою, мають вирішальне значення для пом'якшення руйнівних наслідків пандемії. Надзвичайні заходи економічного сприяння, такі як гарантована оплачувана відпустка через хворобу, розширення допомоги по безробіттю, розподіл продовольства та загальний базовий дохід, можуть допомогти пом'якшити гострі наслідки кризи. [24]

"Закон України «Про внесення змін до Податкового кодексу України та інших законів України щодо підтримки платників податків на період здійснення заходів спрямованих на запобігання виникненню і поширенню коронавірусної хвороби (COVID-19)», який був затверджений 18 березня 2020 року і став превентивним інструментом щодо мінімізації економічних втрат в системі національного господарства. Також цим законом визначено зміни до Податкового кодексу України «Про збір та облік єдиного внеску на загальнообов'язкове державне соціальне страхування»". [25]

"Відповідно до змін у Законі України «Про збір та облік єдиного внеску на загальнообов'язкове державне соціальне страхування», запроваджені такі дії:

– На деякий час позбавляється від обрахування та оплати єдиного внеску, що піддається нарахуванню і сплаті фізичними особами, тобто підприємцями і тих, хто здійснює вільне професійне діяння. До таких видів діяльності можна віднести: юридичну, художню, медичну, освітню тощо.

– На певний період скасовуються податкові штрафи щодо тих, хто сплачує Єдиний соціальний внесок (ЄСВ), зокрема за недотримання правил щодо невчасної або неповної його сплати".

[26]

"Зміни до податкового законодавства України пов'язані з потребою надання допомоги суб'єктам господарської діяльності в період пандемії. Вони є ефективним інструментом, однак, їхня дієвість прямо залежить від обґрунтованої податкової політики. Тому, варто окреслити такі головні аспекти забезпечення ефективності роботи податкової системи в Україні:

- гнучкість та пристосованість до потреб національного бізнесу;
- формування умов для сталості основних макроекономічних показників економічного та соціального розвитку держави". [27]

Загалом, на нашу думку, до напрямків удосконалення податкової політики в Україні в умовах пандемії слід віднести:

- спрощення адміністрування ПДВ, у тому числі системи компенсації;
- перехід від єдиної системи оподаткування ПДФО до прогресивної системи оподаткування;
- формування диверсифікованого податкового забезпечення залежно від виду господарської діяльності, а також основної потреби суб'єкта господарювання - підтримка ліквідності або реінвестиції в розширення бізнесу;
- застосування податкових пільг під час створення додаткових робочих місць;
- підвищення ставок екологічного податку та рентної плати;
- впровадження тимчасових заходів стимулювання, спрямованих на сфери, де фіскальні мультиплікатори будуть найвищими;
- розширення дискреційних заходів фіскальної політики, особливо посилення програм «трансфертного типу» (перерозподілу).

## ВИСНОВКИ

Спалах COVID-19 є яскравим нагадуванням про те, що пандемії, як і інші рідкісні катастрофи, траплялися в минулому і будуть відбуватися в майбутньому. Навіть якщо ми не можемо запобігти появі небезпечних вірусів, ми повинні підготуватися до послаблення їхнього впливу на суспільство. Нинішній спалах мав серйозні економічні наслідки в усьому світі, і не схоже, що жодна країна не постраждає. Це має наслідки не лише для економіки; все суспільство постраждало, що призвело до різких змін у поведінці компаній і споживачів.

Державна підтримка малого підприємництва має базуватися на таких складових:

- дозвіл фізичним особам-підприємцям не сплачувати ЄСВ, а юридичним особам полегшити податкове навантаження на Фонд з оплати праці або тимчасово (хоча б частково) покласти на державу утримання пільговиків;
- видача безвідсоткових кредитів тим, хто був вимушений закритися, щоб вони могли пережити цей період;
- надання податкових канікул через відсутність доходів;
- компенсація вартості роботи не обов'язкових консультантів, які допомагають компанії знайти нову бізнес-модель;
- підтримка користувачів мережі Інтернет;
- уникання значних втрат роботи;
- призупинення застосування будь-яких фінансових санкцій до всіх суб'єктів господарювання, які мають кредити в банках та фінансових установах.

Спираючись на проведені дослідження, ефективними та оптимальними антикризовими заходами подолання наслідків пандемії коронавірусної хвороби COVID-19 у розрізі малого та середнього підприємництва можуть бути:

- усунення втручання органів державної влади у діяльність суб'єктів малого та середнього бізнесу та впливу адміністративних бар'єрів для ведення підприємницької діяльності;
- суттєве зменшення показника корупції;
- удосконалення податкової системи шляхом запровадження податкових новацій, спрощення податкового адміністрування, своєчасне відшкодування ПДВ та зниження навантаження на фонд з оплати праці шляхом зменшення ставки ЄСВ або зменшення ставки ПДФО;
- підвищення відкритості для малого та середнього бізнесу фінансування в банківському чи небанківському секторах на основі спрощення вимог до позичальників та застави;
- збільшення можливостей зовнішньоекономічної діяльності малого та середнього бізнесу;
- підвищення рівня застосування цифрових технологій у державних послуг та підприємницьких компетенцій малого та середнього бізнесу, збільшення обсягів електронної комерції;
- запровадження ефективних державних онлайн-платформ задля інформаційної підтримки суб'єктів малого та середнього бізнесу з пошуку ділових партнерів та шляхів фінансування як в Україні, так і за кордоном.

Пандемія COVID-19 широко впливає на малий та середній бізнес у країні, і більшість досліджень показали, що для нових мікропідприємств із незначним попереднім досвідом кризи не вистачає гнучких стратегій роботи, офіційних механізмів документування та комплексних стратегій управління кризою та реакцій.

Ми рекомендуємо малим підприємствам і власникам малого та середнього бізнесу розглянути довгострокові та прийнятні стратегії управління кризою, зосереджуючись не лише на фінансових факторах, але й повністю враховуючи нефінансові фактори, топ-менеджмент

власників, а також персонал різного рівня, участь у розробці механізмів управління кризою відповідно до їхніх потреб. Усі мають працювати над вивченням нових ринків і запровадженням технологій у своє майбутнє зростання, виробляти різні гігієнічні матеріали до кінця пандемії та робити свій маркетинг гнучким залежно від ситуації, що є ще однією ознакою активного навчання та вдосконалення після кризи. У довгостроковій перспективі прагнення до зростання та розширення частки ринку може стати сильною рушійною силою для малого та середнього бізнесу, щоб посилити свою стійкість і стратегії оновлення.

"Проведене дослідження діяльності малого та середнього бізнесу в умовах пандемії COVID-19 дозволило визначити такі ризики:

- зупинення діяльності;
- дефіцит ліквідності;
- масштабне скорочення та звуження структури споживчого попиту;
- розірвання ланцюгів створення доданої вартості і постачання;
- втрата внутрішнього ринку збуту;
- невизначеність на зовнішніх ринках" [27].

Для подолання наслідків пандемії COVID-19 в період після закінчення пандемії та запобігання поширення кризового стану, "суб'єктам малого підприємництва необхідно:

- максимально швидко адаптуватися до нових викликів в умовах світової пандемії;
- інтенсивно працювати над цифровими стратегіями, щоб адаптуватися до нових форм споживання та інших наслідків пандемії;
- присутність у цифровому форматі і брендинг допоможуть у боротьбі за нові проєкти, контракти, партнерські відносини і можливості;



- перевести певні процеси бізнесу в он-лайн режим;
- зробити переоцінку фінансування;
- тимчасово переорієнтувати бізнес; розробити нову стратегію розвитку, враховуючи поточну ситуацію;
- зосередитися на тій галузі, яка є найприбутковіша для малого підприємництва" [27].

Період після пандемії повинен стати дієвим поштовхом для розвитку мікробізнесу, навіть за кризових умов, в силу дієвої підтримки на загальнодержавному рівні, в тому числі й у сфері оподаткування.

Малий та середній бізнес в умовах пандемії COVID-19 наражається на такі ризики, як:

- припинення діяльності;
- відсутність ліквідності;
- значне зниження та звуження структури споживчого попиту;
- порушення ланцюгів доданої вартості та постачання;
- втрата внутрішнього ринку;
- невизначеність на зовнішніх ринках.

З метою ліквідації наслідків пандемії COVID-19 та недопущення розвитку кризової ситуації в період після закінчення пандемії суб'єкти малого підприємництва необхідно взяти такі заходи:

- швидка адаптація до нових ймовірних викликів в умовах глобальної пандемії;
- пришвидшення впровадження цифрових стратегій для адаптації до нових форм споживання;
- переведення значних процесів у онлайн-режим, якщо це можливо;
- проведення більш детальної оцінки джерел фінансування малого та середнього бізнесу;

- зміни в напрямку діяльності (на деякий час) з метою розробки нової стратегії розвитку з урахуванням поточного періоду;
- орієнтація на найбільш прибуткову галузь для малого та середнього бізнесу.

Відновлювальний період після пандемії повинен бути двигуном розвитку мікробізнесу навіть в умовах кризи завдяки дієвій підтримці на національному рівні, в тому числі в податковій сфері.

## СПИСОК ВИКОРИСТАНИХ ДЖЕРЕЛ

1. Андрущенко В. Л. Міжбюджетні відносини в Україні і міжнародний досвід. Збірник наукових праць Ірпінської фінансово-юридичної академії (економіка, право). 2013. Вип. 2. С. 5-10.
2. Барабаш О. О. Принцип фіскальної достатності у податковому законодавстві України. Lviv Polytechnic National University Institutional Repository. URL: <http://ena.lp.edu.ua:8080/bitstream/ntb/26483/1/10-46-50.pdf>
3. Бондарук Т. Г. Доходи місцевих бюджетів в умовах децентралізації. Науковий вісник Національної академії статистики, обліку та аудиту. 2015. № 1. С. 51-56.
4. Боровик П. М. Вітчизняна практика та зарубіжний досвід бюджетних відносин на рівні місцевих бюджетів. Облік і фінанси. 2015. № 1. С. 51-57. 179
5. Бюджетний кодекс України. Кодекс № 2456-VI від 8.07.2010. URL: <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/2456-17> (дата
6. Василик О. Д. Податкова система України: навчальний посібник / К.: ВАТ «Поліграфкнига», 2004. 478 с.
7. Галамай Р. Я. Шляхи підвищення ефективності справляння податків до бюджетів територіальних громад на основі податкового менеджменту. Регіональна економіка. 2020. №4. С. 86-92
8. Галамай Р.Я. Податкова децентралізація як чинник формування фінансової бази територій. Вісник Сумського національного аграрного університету, 2019, №3 (81), с. 59-60.
9. Дуб А. Р. Трансформація адміністрування податку з доходів фізичних осіб: світовий досвід і можливості для України. Фінанси України. 2018. № 5. С. 80-93.

10. Задорожня Л. А. Регулятивна ефективність персонального прибуткового податку: приклад України: дисертація на здобуття наук. ступеня канд. ек. наук за спеціальністю 08.00.08. Ірпінь, 2017.
11. Карлін М.І. Встановлення ставок основних податків в Україні на основі принципу прогресивності. Регіональна економіка. 2015.№4. С. 102-107.
12. Конвенція про взаємну адміністративну допомогу в податкових справах (ETS 127): Міжнародний документ від 25.01.1988 р. № ETS № 127 URL : [https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/994\\_325#Text](https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/994_325#Text)
13. Кульчицький М. І. Оцінка ефективності управління коштами місцевих бюджетів в Україні. Бізнес Інформ. 2015. № 11. С. 132-137.
14. Лайко О. І. Податкові важелі підтримки соціально-економічного розвитку територіальних громад. Економічний журнал Одеського політехнічного університету, 2 (2), 2017. С. 26-32.
15. Лунина І.О. Бюджетна децентралізація в Україні в контексті європейських тенденцій. Збірник наукових праць Університету державної фіскальної служби України. 2016. №2. С. 155-171.
16. Марець О. Р., Вільчинська О. М. Теоретичні питання побудови інтегральних індикаторів. Глобальні та національні проблеми економіки, 9, 2016. С. 1017-1020.
17. Мединська Т.В., Власюк Н.І. Податкова система: Навчальний посібник. 3-тє вид. Львів: Магнолія. 2012. 424 с. 75.
18. Мельник П. В. Податкова система та механізми її реалізації у перехідній економіці: автореф. дис. на здобуття наук ступеня док. екон. наук: спец. 08.04.01. К., 2001. 32 с.
19. Оліховський, В.Я. та Загородній, А.Г., 2018. Оцінювання економічної ефективності використання технологічних карт

податкового планування В: Фінансовий ринок: інституції та інструменти: XVII Міжнародна наукова конференція. Львів, Україна, 3-6 Червень 2018. Львів: Видавництво Львівської політехніки

18. Патицька Х., Коваль М. Практичні аспекти формування спроможних територіальних громад в умовах адміністративно-фінансової децентралізації: ризики та шляхи їх нівелювання. Проблеми економіки, 1 (43), 2020. С. 113-123.

19. Патицька Х. О., Коваль В. М. Справляння акцизного податку до місцевих бюджетів: проблемні аспекти. Сучасний стан та пріоритети модернізації фінансово-економічної системи України: Збірник матеріалів X Всеукраїнської науково-практичної конференції здобувачів вищої освіти і молодих учених. Львів, 2019. URL:

[http://www.lute.lviv.ua/fileadmin/www.lac.lviv.ua/data/News/Nauka/2019/12/2019.12.25\\_NewsConfP\\_3.pdf](http://www.lute.lviv.ua/fileadmin/www.lac.lviv.ua/data/News/Nauka/2019/12/2019.12.25_NewsConfP_3.pdf) (дата доступу: 7 квітня 2019 р.).

20. Податковий кодекс України: Закон України від 02.12.2010 р. № 2755-VI URL : <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/2755-17>

21. Про Стратегію Сталого розвитку «Україна – 2020». Указ Президента України № 5/2015 від 12.01.2015 р.

22. Про схвалення Концепції реформування місцевого самоврядування та територіальної організації влади в Україні. Розпорядження Кабінету Міністрів України № 333-р від 1.04.2014 р.

23. Про схвалення концептуальних напрямів реформування системи органів, що реалізують державну податкову та митну політику: Розпорядження Кабінету Міністрів України від 27.12.2018 р. № 1101-р 389 URL : <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/1101-2018-%D1%80#Text>

24. Про затвердження Узагальнюючих податкових консультацій: наказ Міністерства фінансів України від 26.04.2019 р. № 181 URL : <https://mof.gov.ua/uk/set-of-summarizing-tax-consultations>
25. Про надання дозволу на право користування пільгами з оподаткування : Розпорядження Дніпропетровської обласної державної адміністрації від 12.10.2018 р. № Р-640/0/3-18 URL : <https://adm.dp.gov.ua/npas/pro-nadannya-dozvolu-na-pravo-koristuvannyapilgami-z-opodatkuvannya>
26. Про затвердження положень про територіальні органи ДПС : Наказ Державної податкової служби України від 12.11.2020 р. № 643 URL : <https://officevp.tax.gov.ua/data/files/253973.pdf>
27. Проць Н. В. Формування податкових надходжень місцевих бюджетів в контексті бюджетної децентралізації. Фінансовий простір. 2015. № 1. С. 221-229.
28. Пухкал О. Г., Лисак Л. М. Інституційний вимір функціонування податкової системи України. Інвестиції: практика та досвід. № 23, 2016. С. 68-73.
29. Раделицький Ю. О., Галамай Р. Я., Симанич Н. . Імплементация досвіду ефективного адміністрування майнових податків розвинених країн у вітчизняну практику. Економіка і держава. 2019. №1. С. 68-72.
30. Раделицький Ю.О., Ковалюк О.М. Моделі формування систем місцевих бюджетів в країнах Європи. Науковий вісник ЛНУ ім. І.Франка (Серія економічна). 2018. Вип. 54. С. 302-308.
31. Сімонова І.П. Форми адміністративно-правового регулювання державно-службових відносин у контролюючих органах в сфері оподаткування. Актуальні проблеми вітчизняної юриспруденції. 2016. № 2. С. 122–125.

32. Скороход І.В. Зарубіжний досвід правового регулювання податкової діяльності та можливості його використання в Україні. Прикарпатський юридичний вісник. 2018. Том 2. № 1. С. 167–171.
33. Солошкіна І.В. Шляхи удосконалення податкового контролю в Україні. Вісник Харківського національного університету імені В. Н. Каразіна. 2014. № 18. С. 77–80
34. Стратегія реформування державного управління України на період до 2021 року: Розпорядження Кабінету Міністрів України від 24.06.2016 р. № 474-р URL : [https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/474-2016- %D1%80/conv/print](https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/474-2016-%D1%80/conv/print)
35. Ференс О. Реформування податкової системи України. Міністерство юстиції України. URL: [https://minjust.gov.ua/m/str\\_11350](https://minjust.gov.ua/m/str_11350)
36. Цимбалюк І.О. Оцінка рівня податкового навантаження в регіоні (на прикладі Волинської області). Вісник Хмельницького національного університету. 2013. Том 1. №4. С. 125-130.
37. Янушевич Я.В. До питання трансформації правового статусу податкових органів. Правова позиція. 2020. № 2(27). С. 69–78.
38. Ярема . П., Кекош І. Г. Удосконалення процесу справляння податку на доходи фізичних осіб у сьогоденнішніх реаліях. Молодий науковець, № 10 (62), 2018. С. 899-903.
39. Coronavirus disease (COVID-19). URL: <https://www.who.int/emergencies/diseases/novel-coronavirus-2019>.
40. WHO Director-General’s opening remarks at the media briefing on COVID-19 - 13 July 2020. URL: <https://www.who.int/directorgeneral/speeches/detail/who-director-general-s-opening-remarks-at-the-mediabriefing-on-covid-19---13-july-2020>.

41. W. H. Organization, Monitoring and evaluation framework. COVID-19 strategic preparedness and response, 5 June 2020, Jun. 2020, Accessed: May 10, 2021. URL: <https://covid19-evidence.paho.org/handle/20.500.12663/1780>.
42. Mokhnenko A. Integration of the supply chain management and development of the marketing system / I.Perevozova, L.Horal, A.Mokhnenko, N.Hrechanyk, A.Ustenko, O.Malyuka, L.Mykhailyshyn // International Journal of Supply Chain Management. – 2020. – № 9. – Issue 3. – P. 496-507.
43. Mokhnenko A. Mathematical-Logistic Model of Integrated Production Structure of Food Production / A.Mokhnenko, V.Babenko, O.Naumov, I.Perevozova, O.Fedorchuk // CEUR Workshop Proceedings, 2020, Volume 2732, P. 446-454.
44. Mokhnenko A. Modeling of economic security of the enterprise at change of investment maintenance / S.Bondarenko, H.Tkachuk, I.Klochan, A.Mokhnenko, I.Liganenko, V.Martynenko // Studies of Applied Economics. – 2021. – № 39(7).
45. Mokhnenko A. Innovative Paradigm of Management Accounting and Development of Controlling in the Entrepreneurship / A.Sakun, I.Perevozova, O.Kartashova, O.Prystemskyi, A.Mokhnenko // Universal Journal of Accounting and Finance. – 2021. – Vol. 9, №4.
46. Мохненко А.С. Стратегія розвитку регіонального газотранспортного підприємства / А.Мохненко, К.Мельникова, О.Федорчук // Науковий вісник Херсонського державного університету. Серія "Економічні науки". – Херсон, 2018. – № 32. – С. 91-94.
47. Мохненко А.С. Управління конкурентоспроможністю підприємства на основі застосування системного підходу / А.Мохненко, О.Федорчук, О.Протосвіцька / Вісник Східноєвропейського університету економіки і менеджменту –



Черкаси, 2018. – № 2 (25). – С. 13-25.

# ДОДАТКИ

## ДОДАТОК А

			КОДИ
		Дата	01.01.19
Підприємство	ТОВАРИСТВО З ОБМЕЖЕНОЮ ВІДПОВІДАЛЬНІСТЮ "ФАРМАЦЕВТИЧНА КОМПАНІЯ "ЗДОРОВ'Я"	за ЄДРПОУ	31437750
Територія	Харківська область, Харків	за КОАТУУ	6310100000
Організаційно- правова форма господарювання	Товариство з обмеженою відповідальністю	за КОПФГ	240
Вид економічної діяльності	Виробництво фармацевтичних препаратів і матеріалів	за КВЕД	21.20

Середня кількість працівників: 1708

Адреса, телефон: 61013 м. Харків, Шевченка, будинок 22, (057) 757-85-97

Одиниця виміру: тис.грн. без десяткового знака

Складено (зробити позначку "v" у відповідній клітинці):

за положеннями (стандартами) бухгалтерського обліку

v

за міжнародними стандартами фінансової звітності

**Баланс**  
**(Звіт про фінансовий стан)**  
на 31.12.18 р.  
Форма №1

			Код за ДКУД	1801001
Актив	Код рядка	На початок звітного періоду	На кінець звітного періоду	
1	2	3	4	
<b>I. Необоротні активи</b>				
Нематеріальні активи	1000	1 287	1 148	
первісна вартість	1001	1 890	1 898	
накопичена амортизація	1002	( 603 )	( 750 )	
Незавершені капітальні інвестиції	1005	6 239	6 874	
Основні засоби	1010	446 965	403 949	
первісна вартість	1011	935 778	945 990	
знос	1012	( 488 813 )	( 542 041 )	
Інвестиційна нерухомість	1015	432	419	
первісна вартість	1016	19 711	19 711	
знос	1017	( 19 279 )	( 19 292 )	
Довгострокові біологічні активи	1020	0	0	
первісна вартість	1021	0	0	
накопичена амортизація	1022	( 0 )	( 0 )	
Довгострокові фінансові інвестиції:				
які обліковуються за методом участі в капіталі інших підприємств	1030	0	0	
інші фінансові інвестиції	1035	0	0	
Довгострокова дебіторська заборгованість	1040	16	0	
Відстрочені податкові активи	1045	0	0	
Гудвіл	1050	0	0	
Відстрочені аквізиційні витрати	1060	0	0	
Залишок коштів у централізованих страхових резервних фондах	1065	0	0	

Інші необоротні активи	1090	0	0
Усього за розділом I	1095	454 939	412 390
<b>II. Оборотні активи</b>			
Запаси	1100	505 325	672 233
Виробничі запаси	1101	244 542	277 990
Незавершене виробництво	1102	63 536	49 070
Готова продукція	1103	175 160	323 721
Товари	1104	22 087	21 452
Поточні біологічні активи	1110	0	0
Депозити перестраховання	1115	0	0
Векселі одержані	1120	0	0
Дебіторська заборгованість за продукцію, товари, роботи, послуги	1125	505 482	337 962
<b>Дебіторська заборгованість за розрахунками:</b>			
за виданими авансами	1130	19 849	38 772
з бюджетом	1135	42 699	50 207
у тому числі з податку на прибуток	1136	0	0
з нарахованих доходів	1140	0	0
із внутрішніх розрахунків	1145	0	0
Інша поточна дебіторська заборгованість	1155	351 258	290 580
Поточні фінансові інвестиції	1160	0	0
Гроші та їх еквіваленти	1165	6 160	25 570
Готівка	1166	0	0
Рахунки в банках	1167	6 160	25 570
Витрати майбутніх періодів	1170	972	1 107
Частка перестраховика у страхових резервах у тому числі в:	1180	0	0
резервах довгострокових зобов'язань	1181	0	0
резервах збитків або резервах належних виплат	1182	0	0
резервах незароблених премій	1183	0	0
інших страхових резервах	1184	0	0
Інші оборотні активи	1190	11 189	12 289
Усього за розділом II	1195	1 442 934	1 428 720
<b>III. Необоротні активи, утримувані для продажу, та групи вибуття</b>			
Баланс	1300	1 897 873	1 841 110

Пасив	Код рядка	На початок звітного періоду	На кінець звітного періоду
1	2	3	4
<b>I. Власний капітал</b>			
Зареєстрований (пайовий) капітал	1400	341 295	341 295
Внески до незареєстрованого статутного капіталу	1401	0	0
Капітал у дооцінках	1405	124 378	117 228
Додатковий капітал	1410	0	0
Емісійний дохід	1411	0	0
Накопичені курсові різниці	1412	0	0
Резервний капітал	1415	17 080	17 080
Нерозподілений прибуток (непокритий збиток)	1420	359 916	374 838
Неоплачений капітал	1425	(0)	(0)
Вилучений капітал	1430	(0)	(0)

Інші резерви	1435	0	0
Усього за розділом I	1495	842 669	850 441
II. Довгострокові зобов'язання і забезпечення			
Відстрочені податкові зобов'язання	1500	0	0
Пенсійні зобов'язання	1505	0	0
Довгострокові кредити банків	1510	46 467	65 957
Інші довгострокові зобов'язання	1515	670 185	662 956
Довгострокові забезпечення	1520	0	0
Довгострокові забезпечення витрат персоналу	1521	0	0
Цільове фінансування	1525	0	0
Благодійна допомога	1526	0	0
Страхові резерви	1530	0	0
у тому числі:			
резерв довгострокових зобов'язань	1531	0	0
резерв збитків або резерв належних виплат	1532	0	0
резерв незароблених премій	1533	0	0
інші страхові резерви	1534	0	0
Інвестиційні контракти	1535	0	0
Призовий фонд	1540	0	0
Резерв на виплату джек-поту	1545	0	0
Усього за розділом II	1595	716 652	728 913
III. Поточні зобов'язання і забезпечення			
Короткострокові кредити банків	1600	0	48 581
Векселі видані	1605	18 540	12 815
Поточна кредиторська заборгованість за:			
довгостроковими зобов'язаннями	1610	0	0
товари, роботи, послуги	1615	251 338	148 864
розрахунками з бюджетом	1620	6 516	2 918
у тому числі з податку на прибуток	1621	3 245	236
розрахунками зі страхування	1625	5 789	2 717
розрахунками з оплати праці	1630	12 859	10 619
одержаними авансами	1635	1 047	9 572
розрахунками з учасниками	1640	0	0
із внутрішніх розрахунків	1645	0	0
страховою діяльністю	1650	0	0
Поточні забезпечення	1660	13 231	13 733
Доходи майбутніх періодів	1665	0	0
Відстрочені комісійні доходи від перестраховиків	1670	0	0
Інші поточні зобов'язання	1690	29 232	11 937
Усього за розділом III	1695	338 552	261 756
IV. Зобов'язання, пов'язані з необоротними активами, утримуваними для продажу, та групами вибуття			
Чиста вартість активів недержавного пенсійного фонду	1800	0	0
Баланс	1900	1 897 873	1 841 110

Керівник

Новіков Володимир Володимирович

Головний бухгалтер

Лелякова Марія Олександрівна

Підприємство	ТОВАРИСТВО З ОБМЕЖЕНОЮ ВІДПОВІДАЛЬНІСТЮ "ФАРМАЦЕВТИЧНА КОМПАНІЯ "ЗДОРОВ'Я"	Дата за ЄДРПОУ	КОДИ
			01.01.19
			31437750

**Звіт про фінансові результати**  
**(Звіт про сукупний дохід)**  
за 2018 рік  
Форма №2

I. Фінансові результати

Стаття	Код рядка	За звітний період	Код за ДКУД
			1801003
1	2	3	За аналогічний період попереднього року 4
Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	2000	1 565 442	1 686 248
Чисті зароблені страхові премії	2010	0	0
Премії підписані, валова сума	2011	0	0
Премії, передані у перестраховання	2012	(0)	(0)
Зміна резерву незароблених премій, валова сума	2013	0	0
Зміна частки перестраховиків у резерві незароблених премій	2014	0	0
Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг)	2050	(1 242 016)	(1 282 960)
Чисті понесені збитки за страховими виплатами	2070	(0)	(0)
<b>Валовий:</b>			
прибуток	2090	323 426	403 288
збиток	2095	(0)	(0)
Дохід (витрати) від зміни у резервах довгострокових зобов'язань	2105	0	0
Дохід (витрати) від зміни інших страхових резервів	2110	0	0
Зміна інших страхових резервів, валова сума	2111	0	0
Зміна частки перестраховиків в інших страхових резервах	2112	0	0
Інші операційні доходи	2120	135 816	80 371
Дохід від зміни вартості активів, які оцінюються за справедливою вартістю	2121	0	0
Дохід від первісного визнання біологічних активів і сільськогосподарської продукції	2122	0	0
Дохід від використання коштів, вивільнених від оподаткування	2123	0	0
Адміністративні витрати	2130	(93 805)	(89 810)
Витрати на збут	2150	(107 114)	(111 130)
Інші операційні витрати	2180	(102 698)	(74 882)
Витрати від зміни вартості активів, які оцінюються за справедливою вартістю	2181	0	0
Витрати від первісного визнання біологічних активів і сільськогосподарської продукції	2182	0	0
<b>Фінансовий результат від операційної діяльності:</b>			
прибуток	2190	155 625	207 837
збиток	2195	(0)	(0)

Дохід від участі в капіталі	2200	0	0
Інші фінансові доходи	2220	0	0
Інші доходи	2240	37 789	118 847
Дохід від благодійної допомоги	2241	0	0
Фінансові витрати	2250	(127 209)	(138 321)
Втрати від участі в капіталі	2255	(0)	(0)
Інші витрати	2270	(38 202)	(141 842)
Прибуток (збиток) від впливу інфляції на монетарні статті	2275	0	0
Фінансовий результат до оподаткування:			
прибуток	2290	28 003	46 521
збиток	2295	(0)	(0)
Витрати (дохід) з податку на прибуток	2300	-20 231	-27 349
Прибуток (збиток) від припиненої діяльності після оподаткування	2305	0	0
Чистий фінансовий результат:			
прибуток	2350	7 772	19 172
збиток	2355	(0)	(0)

## II. Сукупний дохід

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Дооцінка (уцінка) необоротних активів	2400	0	0
Дооцінка (уцінка) фінансових інструментів	2405	0	0
Накопичені курсові різниці	2410	0	0
Частка іншого сукупного доходу асоційованих та спільних підприємств	2415	0	0
Інший сукупний дохід	2445	0	0
Інший сукупний дохід до оподаткування	2450	0	0
Податок на прибуток, пов'язаний з іншим сукупним доходом	2455	(0)	(0)
Інший сукупний дохід після оподаткування	2460	0	0
Сукупний дохід (сума рядків 2350, 2355 та 2460)	2465	7 772	19 172

## III. Елементи операційних витрат

Назва статті	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Матеріальні затрати	2500	1 047 242	1 012 929
Витрати на оплату праці	2505	282 267	233 919
Відрахування на соціальні заходи	2510	52 355	43 448
Амортизація	2515	56 205	56 704
Інші операційні витрати	2520	99 677	79 081
Разом	2550	1 537 746	1 426 081

## IV. Розрахунок показників прибутковості акцій

Назва статті	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Середньорічна кількість простих акцій	2600	0	0

Скоригована середньорічна кількість простих акцій	2605	0	0
Чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2610	0,000000	0,000000
Скоригований чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2615	0,000000	0,000000
Дивіденди на одну просту акцію	2650	0,00	0,00

Керівник Новіков Володимир Володимирович

Головний бухгалтер Лелякова Марія Олександрівна



## ДОДАТОК Б

**ТОВАРИСТВО З ОБМЕЖЕНОЮ ВІДПОВІДАЛЬНІСТЮ**  
**«ФАРМАЦЕВТИЧНА КОМПАНІЯ «ЗДОРОВ'Я»**

Фінансова звітність на 31 грудня 2018 р. та 31 грудня 2019 р. та за роки,  
що закінчилися на ці дати, та на 1 січня 2018 р.

Баланс (Звіт про фінансовий стан) на 31 грудня 2019 р., 31 грудня 2018 р. та 1 січня 2018 р.

		Дата (рік, місяць, день)		КОДИ		
		19	12	31		
Підприємство	<b>ТОВАРИСТВО З ОБМЕЖЕНОЮ ВІДПОВІДАЛЬНІСТЮ «ФАРМАЦЕВТИЧНА КОМПАНІЯ «ЗДОРОВ'Я»</b>	за ЄДРПОУ		31437750		
Територія	Харківська область, Харків	за КОАТУУ		6310100000		
Організаційно-правова форма господарювання	Товариство з обмеженою відповідальністю	за КОПФГ		240		
Вид економічної діяльності	Виробництво фармацевтичних препаратів і матеріалів	за КВЕД		21.20		
Середня кількість працівників	1632					
Адреса	61013 Харківська обл., Київський р-н, м. Харків, Шевченка, будинок 22, (057) 757-85-97					
Одиниця виміру: у тисячах гривень						
Складено (зробити позначку «v» у відповідній клітинці): за Положеннями (стандартами) бухгалтерського обліку						
за Міжнародними стандартами фінансової звітності	v					

Баланс (Звіт про фінансовий стан)

на 31 грудня 2019 р., 31 грудня 2018 р. та 1 січня 2018 р.

		Форма № 1		Код за ДКУД		1801001
Актив	Код рядка	1 січня 2018 р.	31 грудня 2018 р.	31 грудня 2019 р.	Прп- мітки	
1	2	3	4	5	6	
<b>I. Необоротні активи</b>						
Нематеріальні активи:	1000	1,321	1,148	1,188		
первісна вартість	1001	1,890	1,898	2,095		
накопичена амортизація	1002	569	750	907		
Незавершені капітальні інвестиції	1005	6,239	6,874	5,108		
Основні засоби:	1010	475,869	451,016	435,667	15	
Первісна вартість	1011	663,435	673,817	695,369		
Знос	1012	187,566	222,801	259,702		
Інвестиційна нерухомість:	1015	-	-	-		
Довгострокові біологічні активи	1020	-	-	-		
Довгострокові фінансові інвестиції:						
які обліковуються за методом участі в капіталі інших підприємств	1030	-	-	53,275	6	
інші фінансові інвестиції	1035	-	-	-		
Довгострокова дебіторська заборгованість	1040	16	-	-		
Відстрочені податкові активи	1045	634	2,131	3,895	13	
Інші необоротні активи	1090	2,246	11,829	1,683		
<b>Усього за розділом I</b>	<b>1095</b>	<b>486,325</b>	<b>472,998</b>	<b>500,816</b>		

**ТОВАРИСТВО З ОБМЕЖЕНОЮ ВІДПОВІДАЛЬНІСТЮ**

**«ФАРМАЦЕВТИЧНА КОМПАНІЯ «ЗДОРОВ'Я»**

Фінансова звітність на 31 грудня 2018 р. та 31 грудня 2019 р. та за роки,  
що закінчилися на ці дати, та на 1 січня 2018 р.

Баланс (Звіт про фінансовий стан) на 31 грудня 2019 р., 31 грудня 2018 р. та 1 січня 2018 р.  
(продовження)

Актив	Код рядка	1 січня 2018 р.	31 грудня 2018 р.	31 грудня 2019 р.	Примітки
1	2	3	4	5	6
<b>II. Оборотні активи</b>					
Запаси	1100	468,017	612,701	428,351	16
Виробничі запаси	1101	259,412	274,509	270,021	
Незавершене виробництво	1102	41,507	42,287	32,289	
Готова продукція	1103	145,011	274,453	105,989	
Товари	1104	22,087	21,452	20,052	
Дебіторська заборгованість за товари, роботи, послуги	1125	483,182	319,555	597,891	17
Дебіторська заборгованість за розрахунками:					18
за виданими авансами	1130	17,295	14,124	20,660	
з бюджетом	1135	42,699	50,207	21,058	18
у тому числі з податку на прибуток	1136	-	-	-	
Інша поточна дебіторська заборгованість	1155	280,215	214,162	125,045	19
Поточні фінансові інвестиції	1160	-	-	178,803	20
Гроші та їх еквіваленти	1165	6,160	25,570	33,469	21
Витрати майбутніх періодів	1170	967	1,107	1,286	
Інші оборотні активи	1190	4,746	8,991	3,014	
<b>Усього за розділом II</b>	<b>1195</b>	<b>1,303,281</b>	<b>1,246,417</b>	<b>1,409,577</b>	
<b>III. Необоротні активи, утримувані для продажу, та групи вибуття</b>	<b>1200</b>	-	-	-	
<b>Баланс</b>	<b>1300</b>	<b>1,789,606</b>	<b>1,719,415</b>	<b>1,910,393</b>	

**ТОВАРИСТВО З ОБМЕЖЕНОЮ ВІДПОВІДАЛЬНІСТЮ**

**«ФАРМАЦЕВТИЧНА КОМПАНІЯ «ЗДОРОВ'Я»**

Фінансова звітність на 31 грудня 2018 р. та 31 грудня 2019 р. та за роки,  
що закінчилися на ці дати, та на 1 січня 2018 р.

Баланс (Звіт про фінансовий стан) на 31 грудня 2019 р., 31 грудня 2018 р. та 1 січня 2018 р.  
(продовження)

Пасив	Код рядка	1 січня 2018 р.	31 грудня 2018 р.	31 грудня 2019 р.	При- мітки
1	2	3	4	5	6
<b>I. Власний капітал</b>					
Зареєстрований (пайовий) капітал	1400	341,295	341,295	366,295	22(а)
Капітал у дооцінках	1405	-	-	-	
Додатковий капітал	1410	-	-	-	
Резервний капітал	1415	-	-	-	
Нерозподілений прибуток (непокритий збиток)	1420	378,749	368,518	479,859	22(б)
Неоплачений капітал	1425	-	-	-	
Вилучений капітал	1430	-	-	-	
<b>Усього за розділом I</b>	<b>1495</b>	<b>720,044</b>	<b>709,813</b>	<b>846,154</b>	
<b>II. Довгострокові зобов'язання і забезпечення</b>					
Відстрочені податкові зобов'язання	1500	-	-	-	
Довгострокові кредити банків	1510	-	-	-	
Інші довгострокові зобов'язання	1515	381,384	662,997	612,923	25
Довгострокові забезпечення	1520	11,355	13,506	13,198	27
забезпечення витрат персоналу	1521	11,355	13,506	13,198	
Цільове фінансування	1525	-	-	-	
<b>Усього за розділом II<sup>1</sup></b>	<b>1595</b>	<b>392,739</b>	<b>676,503</b>	<b>626,121</b>	
<b>III. Поточні зобов'язання і забезпечення</b>					
Короткострокові кредити банків	1600	46,467	114,538	143,586	25
Векселі видані	1605	18,540	12,815	17,743	26
Поточна кредиторська заборгованість за: товари, роботи, послуги	1615	251,339	148,863	205,096	23
розрахунками з бюджетом	1620	6,511	2,918	14,658	
у тому числі з податку на прибуток	1621	3,245	236	10,879	
розрахунками зі страхування	1625	5,789	2,717	6,909	
розрахунками з оплати праці	1630	12,859	10,619	15,076	
Поточна кредиторська заборгованість за одержаними авансами	1635	1,111	9,572	9,918	
Поточні забезпечення	1660	16,194	19,132	15,706	24
Доходи майбутніх періодів	1665	-	-	-	
Інші поточні зобов'язання	1690	318,013	11,925	9,426	25
<b>Усього за розділом III<sup>1</sup></b>	<b>1695</b>	<b>676,823</b>	<b>333,099</b>	<b>438,118</b>	
<b>IV. Зобов'язання, пов'язані з необоротними активами, утримуваними для продажу, та групами вибуття<sup>1</sup></b>					
Баланс	1700	-	-	-	
<b>Баланс</b>	<b>1900</b>	<b>1,789,606</b>	<b>1,719,415</b>	<b>1,910,393</b>	

<sup>1</sup>Усього зобов'язань слід розраховувати як суму рядків 1595, 1695 і 1700.

**ТОВАРИСТВО З ОБМЕЖЕНОЮ ВІДПОВІДАЛЬНІСТЮ  
«ФАРМАЦЕВТИЧНА КОМПАНІЯ «ЗДОРОВ'Я»**

Фінансова звітність на 31 грудня 2018 р. та 31 грудня 2019 р. та за роки, що закінчилися на ці дати, та на 1 січня 2018 р.

Звіт про фінансові результати (Звіт про сукупний дохід) за роки, що закінчилися 31 грудня 2019 р. та 31 грудня 2018 р.

Підприємство	ТОВАРИСТВО З ОБМЕЖЕНОЮ ВІДПОВІДАЛЬНІСТЮ «ФАРМАЦЕВТИЧНА КОМПАНІЯ «ЗДОРОВ'Я»	Дата (рік, місяць, день)	КОДИ		
			20	01	01
	за ЄДРПОУ		31437750		

**Звіт про фінансові результати  
(Звіт про сукупний дохід)**

за роки, що закінчилися 31 грудня 2019 р. та 31 грудня 2018 р.

		Форма № 2	Код за ДКУД	1801001
Стаття	Код рядка	2019 р.	2018 р.	Примітки
1	2	3	4	5
Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	2000	2,038,351	1,600,152	7
Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг)	2050	(1,578,430)	(1,220,245)	
<b>Валовий:</b>				
Прибуток	2090	<b>459,921</b>	<b>379,907</b>	
Збиток	2095	-	-	
Інші операційні доходи	2120	31,255	24,651	11
Адміністративні витрати	2130	(103,936)	(93,671)	9
Витрати на збут	2150	(140,731)	(123,425)	8
Інші операційні витрати	2180	(38,840)	(50,511)	10
<b>Фінансові результати від операційної діяльності:</b>				
Прибуток	2190	<b>207,669</b>	<b>136,951</b>	
Збиток	2195	-	-	
Інші фінансові доходи	2220	-	-	
Інші доходи	2240	49,851	5,196	11
Фінансові витрати	2250	(105,865)	(128,269)	14
Інші витрати	2270	(5,946)	(5,609)	10
<b>Фінансовий результат до оподаткування:</b>				
Прибуток	2290	<b>145,709</b>	<b>8,269</b>	
Збиток	2295	-	-	
Витрати (дохід) з податку на прибуток	2300	(33,372)	(18,734)	13
<b>Чистий фінансовий результат:</b>				
Прибуток	2350	<b>112,337</b>		
Збиток	2355		<b>(10,465)</b>	

Рядок 2120 «Інші операційні доходи» включає дохід від коригування резерву очікуваних кредитних збитків відповідно до МСФЗ 9 за 2018 рік: 3,914 тисяч гривень (Примітка 11).

Рядок 2180 «Інші операційні витрати» включає витрати на створення резерву очікуваних кредитних збитків відповідно до МСФЗ 9 за 2019 р. – 10,409 тисяч гривень (2018 р.: 1,192 тисячі гривень) (Примітка 10).

**ТОВАРИСТВО З ОБМЕЖЕНОЮ ВІДПОВІДАЛЬНІСТЮ**  
**«ФАРМАЦЕВТИЧНА КОМПАНІЯ «ЗДОРОВ'Я»**  
 Фінансова звітність на 31 грудня 2018 р. та 31 грудня 2019 р. та за роки, що закінчилися  
 на ці дати, та на 1 січня 2018 р.  
 Звіт про фінансові результати (Звіт про сукупний дохід за роки, що закінчилися  
 31 грудня 2019 р. та 31 грудня 2018 р.  
 (продовження))

## II. СУКУПНИЙ ДОХІД

Стаття	Код рядка	2019 р.	2018 р.	Примітки
1	2	3	4	5
Дооцінка (уцінка) необоротних активів	2400	-	-	
Дооцінка (уцінка) фінансових інструментів	2405	-	-	
Накопичені курсові різниці	2410	-	-	
Частка іншого сукупного доходу асоційованих та спільних підприємств	2415	-	-	
Інший сукупний дохід*	2445	(996)	234	27
<b>Інший сукупний дохід до оподаткування</b>	<b>2450</b>	<b>(996)</b>	<b>234</b>	
Податок на прибуток, пов'язаний з іншим сукупним доходом:	2455	-	-	
<b>Інший сукупний дохід після оподаткування</b>	<b>2460</b>	<b>(996)</b>	<b>234</b>	
<b>Сукупний дохід (сума рядків 2350, 2355, 2460)</b>	<b>2465</b>	<b>111,341</b>	<b>(10,231)</b>	

\*Суми, визнані в інших сукупних доходах, ніколи не будуть рекласифіковані у прибутки та збитки.

## III. ЕЛЕМЕНТИ ОПЕРАЦІЙНИХ ВИТРАТ

Стаття	Код рядка	2019 р.	2018 р.	Примітки
1	2	3	4	5
Матеріальні затрати	2500	894,790	1,047,242	
Витрати на оплату праці	2505	271,192	247,701	12
Відрахування на соціальні заходи	2510	57,370	52,355	12
Амортизація	2515	38,529	37,633	
Інші операційні витрати	2520	116,024	91,161	
<b>Разом</b>	<b>2550</b>	<b>1,377,905</b>	<b>1,476,092</b>	

Рядок 2500 «Матеріальні затрати» включає в себе матеріальні затрати за винятком собівартості реалізованих товарів.

## IV. РОЗРАХУНОК ПОКАЗНИКІВ ПРИБУТКОВОСТІ АКЦІЙ

Стаття	Код рядка	2019 р.	2018 р.	Примітки
1	2	3	4	5
Середньорічна кількість простих акцій	2600	-	-	
Скоригована середньорічна кількість простих акцій	2605	-	-	
Чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2610	-	-	
Скоригований чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2615	-	-	
Дивіденди на одну просту акцію	2650	-	-	

## ДОДАТОК В

## ТОВАРИСТВО З ОБМЕЖЕНОЮ ВІДПОВІДАЛЬНІСТЮ

«ФАРМАЦЕВТИЧНА КОМПАНІЯ «ЗДОРОВ'Я»

Фінансова звітність станом на та за рік, що закінчився 31 грудня 2020 р.

Баланс (Звіт про фінансовий стан) на 31 грудня 2020 р..

Підприємство	ТОВАРИСТВО З ОБМЕЖЕНОЮ ВІДПОВІДАЛЬНІСТЮ «ФАРМАЦЕВТИЧНА КОМПАНІЯ «ЗДОРОВ'Я»	Дата (рік, місяць, день)	КОДИ		
			20	12	31
о		за ЄДРПОУ	31437750		
Територія	Харківська область, Харків	за КОАТУУ	6310100000		
Організаційно-правова форма господарювання	Товариство з обмеженою відповідальністю	за КОПФГ	240		
Вид економічної діяльності	Виробництво фармацевтичних препаратів і матеріалів	за КВЕД	21.20		
Середня кількість працівників	1643				
Адреса	61013 Харківська обл., Київський р-н, м. Харків, Шевченка, будинок 22, (057) 757-85-97				

Одиниця виміру: у тисячах гривень

Складено (зробити позначку «V» у відповідній клітинці):

за Положеннями (стандартами) бухгалтерського обліку

за Міжнародними стандартами фінансової звітності

V

## Баланс (Звіт про фінансовий стан)

на 31 грудня 2020 р.

Актив	Код рядка	Форма № 1		Код за ДКУД	1801001
		31 грудня 2019 р.	31 грудня 2020 р.		
1	2	3	4		5
<b>I. Необоротні активи</b>					
Нематеріальні активи:	1000	1,188	8,125		
первісна вартість	1001	2,095	9,324		
накопичена амортизація	1002	907	1,199		
Незавершені капітальні інвестиції	1005	5,108	7,464		
Основні засоби:	1010	435,667	412,913		15
первісна вартість	1011	695,369	710,341		
Знос	1012	259,702	297,428		
Інвестиційна нерухомість:	1015	-	-		
Довгострокові біологічні активи	1020	-	-		
Довгострокові фінансові інвестиції:					
які обліковуються за методом участі в капіталі інших підприємств	1030	53,275	-		6
інші фінансові інвестиції	1035	-	-		
Довгострокова дебіторська заборгованість	1040	-	-		
Відстрочені податкові активи	1045	3,895	9,342		13
Інші необоротні активи	1090	1,572	586		
<b>Усього за розділом I</b>	<b>1095</b>	<b>500,705</b>	<b>438,430</b>		

## ТОВАРИСТВО З ОБМЕЖЕНОЮ ВІДПОВІДАЛЬНІСТЮ

«ФАРМАЦЕВТИЧНА КОМПАНІЯ «ЗДОРОВ'Я»

Фінансова звітність станом на та за рік, що закінчився 31 грудня 2020 р.

Баланс (Звіт про фінансовий стан) на 31 грудня 2020 р.

(продовження)

Актив	Код рядка	31 грудня 2019 р.	31 грудня 2020 р.	Примітки
1	2	3	4	5
<b>II. Оборотні активи</b>				
Запаси	1100	428,245	553,856	16
Виробничі запаси	1101	269,915	279,149	
Незавершене виробництво	1102	32,289	83,773	
Готова продукція	1103	105,989	151,582	
Товари	1104	20,052	39,352	
Дебіторська заборгованість за товари, роботи, послуги	1125	597,891	696,411	17
Дебіторська заборгованість за розрахунками: за виданими авансами	1130	20,023	35,261	18
з бюджетом	1135	21,058	45,099	18
у тому числі з податку на прибуток	1136	-	-	
Інша поточна дебіторська заборгованість	1155	125,045	101,738	19
Поточні фінансові інвестиції	1160	178,803	176,466	20
Гроші та їх еквіваленти	1165	33,469	8,926	21
Витрати майбутніх періодів	1170	1,283	1,199	
Інші оборотні активи	1190	3,014	407	
<b>Усього за розділом II</b>	<b>1195</b>	<b>1,408,831</b>	<b>1,619,363</b>	
<b>III. Необоротні активи, утримувані для продажу, та групи вибуття</b>	<b>1200</b>	-	-	
<b>Баланс</b>	<b>1300</b>	<b>1,909,536</b>	<b>2,057,793</b>	

**ТОВАРИСТВО З ОБМЕЖЕНОЮ ВІДПОВІДАЛЬНІСТЮ**  
**«ФАРМАЦЕВТИЧНА КОМПАНІЯ «ЗДОРОВ'Я»**  
 Фінансова звітність станом на та за рік, що закінчився 31 грудня 2020 р.  
 Баланс (Звіт про фінансовий стан) на 31 грудня 2020 р.  
 (продовження)

Пасив	Код рядка	31 грудня 2019 р.	31 грудня 2020 р.	Примітки
1	2	3	4	5
<b>I. Власний капітал</b>				
Зареєстрований (пайовий) капітал	1400	366,295	426,295	22(а)
Капітал у дооцінках	1405	-	-	
Додатковий капітал	1410	-	-	
Резервний капітал	1415	-	-	
Нерозподілений прибуток (непокритий збиток)	1420	479,007	407,817	22(б)
Неоплачений капітал	1425	-	(2,000)	
Вилучений капітал	1430	-	-	
<b>Усього за розділом I</b>	<b>1495</b>	<b>845,302</b>	<b>832,112</b>	
<b>II. Довгострокові зобов'язання і забезпечення</b>				
Відстрочені податкові зобов'язання	1500	-	-	
Довгострокові кредити банків	1510	-	-	
Інші довгострокові зобов'язання	1515	612,923	426,156	24
Довгострокові забезпечення	1520	13,198	11,881	
забезпечення витрат персоналу	1521	13,198	11,881	
Цільове фінансування	1525	-	-	
<b>Усього за розділом II<sup>1</sup></b>	<b>1595</b>	<b>626,121</b>	<b>438,037</b>	
<b>III. Поточні зобов'язання і забезпечення</b>				
Короткострокові кредити банків	1600	143,586	152,227	24
Векселі видані	1605	17,743	10,703	
Поточна кредиторська заборгованість за:				
товари, роботи, послуги	1615	205,094	185,790	23
розрахунками з бюджетом	1620	14,658	8,708	
у тому числі з податку на прибуток	1621	10,879	4,047	
розрахунками зі страхування	1625	6,909	5,150	
розрахунками з оплати праці	1630	15,076	16,461	
Поточна кредиторська заборгованість за одержаними авансами	1635	9,918	12,465	
Поточні забезпечення	1660	15,706	17,970	
Доходи майбутніх періодів	1665	-	-	
Інші поточні зобов'язання	1690	9,423	378,170	24
<b>Усього за розділом III<sup>1</sup></b>	<b>1695</b>	<b>438,113</b>	<b>787,644</b>	
<b>IV. Зобов'язання, пов'язані з необоротними активами, утримуваними для продажу, та групами вибуття<sup>1</sup></b>	<b>1700</b>	-	-	
<b>Баланс</b>	<b>1900</b>	<b>1,909,536</b>	<b>2,057,793</b>	

<sup>1</sup>Загальна сума зобов'язань повинна розраховуватись як сума рядків 1595, 1695 та 1700, що складатиме разом станом на 31 грудня 2020 р. 1,225,681 тисячу гривень (31 грудня 2019 р.: 1,064,234 тисячі гривень).



**ТОВАРИСТВО З ОБМЕЖЕНОЮ ВІДПОВІДАЛЬНІСТЮ  
«ФАРМАЦЕВТИЧНА КОМПАНІЯ «ЗДОРОВ'Я»**

*Фінансова звітність станом на та за рік, що закінчився 31 грудня 2020 р.*

*Звіт про фінансові результати (Звіт про сукупний дохід) за рік, що закінчився 31 грудня 2020 р.*

Підприємство	<b>ТОВАРИСТВО З ОБМЕЖЕНОЮ ВІДПОВІДАЛЬНІСТЮ «ФАРМАЦЕВТИЧНА КОМПАНІЯ «ЗДОРОВ'Я»</b>	Дата (рік, місяць, день)  за ЄДРПОУ	КОДИ		
			20	12	31
			31437750		

**Звіт про фінансові результати  
(Звіт про сукупний дохід)**

за 2020 рік

Форма № 2

Код за ДКУД

1801001

Стаття	Код рядка	2020 р.	2019 р.	Примітки
1	2	3	4	5
Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	2000	2,304,235	2,038,351	7
Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг)	2050	(1,761,550)	(1,578,430)	
<b>Валовий:</b>				
Прибуток	2090	<b>542,685</b>	<b>459,921</b>	
Збиток	2095	-	-	
Інші операційні доходи	2120	10,581	31,255	11
Адміністративні витрати	2130	(106,748)	(103,936)	9
Витрати на збут	2150	(145,090)	(140,731)	8
Інші операційні витрати	2180	(150,734)	(38,840)	10
<b>Фінансові результати від операційної діяльності:</b>				
Прибуток	2190	<b>150,694</b>	<b>207,669</b>	
Збиток	2195	-	-	
Інші фінансові доходи	2220	-	-	
Інші доходи	2240	18,524	49,851	11
Фінансові витрати	2250	(115,396)	(105,865)	14
Інші витрати	2270	(106,534)	(5,946)	10
<b>Фінансовий результат до оподаткування:</b>				
Прибуток	2290	-	<b>145,709</b>	
Збиток	2295	<b>(52,712)</b>	-	
Витрати з податку на прибуток	2300	(19,972)	(33,372)	13
<b>Чистий фінансовий результат:</b>				
Прибуток	2350	-	<b>112,337</b>	
Збиток	2355	<b>(72,684)</b>		

Рядок 2180 «Інші операційні витрати» включає витрати на створення резерву очікуваних кредитних збитків відповідно до МСФЗ 9 за 2020 р. – 86,686 тисяч гривень (2019 р.: 10,409 тисяч гривень) (Примітка 10).

**ТОВАРИСТВО З ОБМЕЖЕНОЮ ВІДПОВІДАЛЬНІСТЮ  
«ФАРМАЦЕВТИЧНА КОМПАНІЯ «ЗДОРОВ'Я»**

*Фінансова звітність станом на та за рік, що закінчився 31 грудня 2020 р.  
Звіт про фінансові результати (Звіт про сукупний дохід) за рік, що закінчився 31 грудня 2020 р.  
(продовження)*

## II. СУКУПНИЙ ДОХІД

Стаття	Код рядка	2020 р.	2019 р.	Примітки
1	2	3	4	5
Дооцінка (уцінка) необоротних активів	2400	-	-	
Дооцінка (уцінка) фінансових інструментів	2405	-	-	
Накопичені курсові різниці	2410	-	-	
Частка іншого сукупного доходу асоційованих та спільних підприємств	2415	-	-	
Інший сукупний дохід*	2445	1,494	(996)	
<b>Інший сукупний дохід до оподаткування</b>	<b>2450</b>	<b>1,494</b>	<b>(996)</b>	
Податок на прибуток, пов'язаний з іншим сукупним доходом:	2455	-	-	
<b>Інший сукупний дохід після оподаткування</b>	<b>2460</b>	<b>1,494</b>	<b>(996)</b>	
<b>Сукупний дохід (збиток) (сума рядків 2350, 2355, 2460)</b>	<b>2465</b>	<b>(71,190)</b>	<b>111,341</b>	

\*Суми, визнані в інших сукупних доходах, ніколи не будуть рекласифіковані у прибутки та збитки.

## III. ЕЛЕМЕНТИ ОПЕРАЦІЙНИХ ВИТРАТ

Стаття	Код рядка	2020 р.	2019 р.	Примітки
1	2	3	4	5
Матеріальні затрати	2500	1,451,717	894,790	
Витрати на оплату праці	2505	283,021	271,192	12(а)
Відрахування на соціальні заходи	2510	55,930	57,370	12(а)
Амортизація	2515	35,704	38,529	
Інші операційні витрати	2520	337,750	116,024	
<b>Разом</b>	<b>2550</b>	<b>2,164,122</b>	<b>1,377,905</b>	

Рядок 2500 «Матеріальні затрати» включає в себе матеріальні затрати за винятком собівартості реалізованих товарів.

## IV. РОЗРАХУНОК ПОКАЗНИКІВ ПРИБУТКОВОСТІ АКЦІЙ

Стаття	Код рядка	2020 р.	2019 р.	Примітки
1	2	3	4	5
Середньорічна кількість простих акцій	2600	-	-	
Скоригована середньорічна кількість простих акцій	2605	-	-	
Чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2610	-	-	
Скоригований чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2615	-	-	
Дивіденди на одну просту акцію	2650	-	-	