

негативною тенденцією, хоча питома вага збиткових підприємств у кількості за досліджуваний період змінювалась несуттєво, найбільший збитків у загальній кількості підприємств був у 2010 р. – 41%.

Безумовно, в умовах ринкової економіки кризові ситуації виникають на всіх стадіях життєвого циклу підприємства, що призводить до падіння прибутку, а та навіть до збитків. Але, якщо підприємство неефективне в цілому, то криза набуває затяжного характеру і може закінчитися його банкрутством. У зв'язку з цим система управління підприємством потребує впровадження сучасних підходів до управління прибутком фірми.

Таким чином, для вирішення даного питання пропонуємо систему організаційного управління прибутком підприємства, яка базується на формуванні більш ефективних структурних підрозділів компанії – центрів відповідальності. Вихідним моментом створення системи управління прибутком, на основі якої будуть формуватися центрів відповідальності, є персоніфікація відповідальності за прийняті рішення. Для кожного з центрів відповідальності визначаються цілі, складаються критерії ведеться облік результатів, оцінюється діяльність керівників і співробітників.

Центр відповідальності – це структурний підрозділ, або група підрозділів, які: здійснюють операції, кінцева ціль яких – оптимізація прибутку; спрямовані безпосередньо впливати на прибутковість діяльності всього підприємства; повідають перед вищестоячим керівництвом за реалізацію встановлених норм та дотримання рівнів витрат в межах встановлених лімітів.

Головний принцип управління по центрам відповідальності – центр відповідальності відповідає тільки за ті витрати і (або) прибуток, а в більш широкому розумінні, за ті показники, на які можуть впливати його керівники протягом визначеного періоду [1].

Залежно від сфери впливу керівника структурного підрозділу розрізняють три види центрів відповідальності [1]:

1. Центр витрат – це підрозділ, керівник якого контролює витрати центра, але не контролює доходи та інвестиції.
2. Центр прибутку – це підрозділ, керівник якого контролює витрати та доходи центра, але не контролює інвестиції у власні активи.
3. Центр інвестицій – це господарська одиниця, керівник якої одночасно контролює витрати, доходи та інвестиції.

Управління прибутком на підставі організації центрів відповідальності передбачає залучення до роботи внутрішніх структурних служб та підрозділів підприємства, які забезпечують розробку, прийняття управлінських рішень та окремих аспектів формування, розподілу та використанню прибутку, а також відповідальність за результати цих рішень. Мета використання методів управління прибутком по центрам відповідальності – оцінка, прогнозування та досягнення оптимального прибутку, рентабельності та ефективності діяльності центрів фінансової відповідальності і підприємства в цілому [1].

Однак, система управління прибутком має бути органічно інтегрована із застосуванням системою управління підприємством, оскільки прийняття управлінських рішень у будь-якій сфері діяльності підприємства прямо або опосередковано впливає на рівень прибутку, який у свою чергу є основним джерелом формування розвитку підприємства та зростання доходів його власників і працівників.

Список використаних джерел:

Костроміна Д. В. Управление затратами и прибылью предприятия на основе организационных центров финансовой ответственности / Д. В. Костроміна // Финансовый менеджмент. – 2004. – №4. – С. 27–36.

Офіційний сайт Державного комітету статистики України [Електронний ресурс]. – Режим доступу : <http://www.ukrstat.gov.ua>

Д. е. н. Соловйова Н. І., Головко А. А.

Херсонський державний університет (Україна)

МЕТОДИЧНИЙ ІНСТРУМЕНТАРІЙ СТРАТЕГІЧНОГО ПЛАНУВАННЯ НА ПІДПРИЄМСТВІ

Інтегрована система планування і прогнозування має на меті всеосяжне додавання об'єктивної економічної дійсності, враховуючи стохастичну природу розвитку та тенденцій і закономірностей розвитку. Головною умовою ефективного планування економічного розвитку підприємства є більшість вчених визнає вибір цілей його діяльності [1; 2]. Виходячи із цілей, обирається інструментарій стратегічного планування. Представимо перехресну актуалізацію цілей і методів стратегічного планування на підприємстві у табл. 1.

Підприємства		Сутність цілі	Методи стратегічного планування
Господарсько-економічна	Висока ефективність виробничої системи, випуск супильно необхідної продукції	Метод екстраполяції, динамічні факторні моделі, дерева цілей	Лінійний факторні моделі, динамічні програмування
Виробничо-технологічна	Випуск продукції високої якості, розвиток виробничих потужностей	Екстраполяція факторів, нечітко-підприємства	Екстраполяція факторів, нечітко-множинні оцінки
Науково-технічна	Інноваційна політика підприємства	Концептуальний аналіз, колективні експертні оцінки	Аналіз статистичної залежності (багаторівній факторний динамічний аналіз)
Соціальна	Забезпечення потреб працівників підприємства в матеріальній та духовній сферах	Аналіз статистичної залежності (багаторівній факторний динамічний аналіз)	Аналіз статистичної залежності (багаторівній факторний динамічний аналіз)
Екологічна	Забезпечення вимоги відтворюваності ресурсів та виготовлення екологічної безпечної (чистої) продукції	Перехреона актуалізація цілей діяльності підприємства та методів стратегічного планування	Джерело: етапна розробка

За допомогою зазначених методів, навіть у таких неструктурованих (неформалізованих) задачах як вибір альтернатив фінансової стратегії (розробка прогнозних варіантів фінансової стратегії підприємства), визначення ступеня ризику та невизначеності (як факторів, що обумовлюють будь-яке фінансове рішення) зовнішнього середовища підприємства – прогнозні оцінки можуть приймати як якісну, так і кількісну форму вираження. Звідси, за уніфікованим для всіх факторів алгоритмом ці етапи завершуються процесуєю аналізу внутрішніх і зовнішніх зв'язків з їх подальшою параметризацією. Сполучення по-слідовно виконуваних прогнозистичних процедур потребує інформаційного завершення – стратегічних формул розвитку. З цією метою у систему побудови варіантів стратегій введені методи ситуаційного і сценарного аналізу, аналіз гіпотетичних проблем майбутнього, метод дереви цілей і модуль побудови прогнозних моделей взаємодії. На кожному рівні сполучення прогнозистичних процедур, виходячи із наявної в розпорядженні інформації в базах знань, про-понується варіанти методів.

Наприклад, система факторів споживачкої суперпозиції (господарсько-економічна ціль підприємства) розпочинається із вибору альтернатив: «проце-дура аналізу об'єкту прогнозу або дослідження прогнозного фону». Це означає, що у першому випадку об'єкт прогнозування вже відомий (скажімо, сезонні споживачі переваги), а в іншому така інформація є слабкоформалізованою

і користувач потребує глибокого дослідження щодо вибору об'єкту прогнозування. Надалі прогнозистичний аналіз має на меті вибір нормативного або пошукового методу дослідження. У першому випадку нормативний прогноз закінчується документальним аналізом, а у другому – продовжується обранням наступної альтернативи: формулюванням задач прогнозу на основі методу колективних експертних оцінок або застосуванням дерева можливостей. Гут спостереження за поведінкою споживача закінчується формуванням бази вторинної інформації, яка тільки тоді виводить користувача на етап вибору потрібних факторів. Багаторівній статистичний аналіз розпочинається вибір між класифікаційними моделями та динамічними факторними моделями (які до речі можуть сполучатися між собою), який врешті завершується сценарним і ситуаційним аналізом. Для інформаційної системи із функціями фінансового прогнозу дуже важливо сполучити спершу вертикаль кожного фактору, а потім горизонталь шести факторів і трьох етапів. Кожний етап і процедура прогнозистичного дослідження передбачає пошук тенденцій взаємодії вхідних факторів і факторів модифікації виробничої, економічної, фінансової систем підприємства.

Задачу системного стратегічного планування можна сформулювати як необхідність забезпечення організаційної та інформаційної взаємодії підсистем планування і прогнозування у відтворювальному циклі реалізації їх функцій. Таким чином, конкретні цілі стратегічного розвитку підприємства спрямовані на прогнозну підтримку системи управління підприємством, що вирахується в забезпеченні угодаєнності між управлінським рішенням і знанням про його ймовірні наслідки.

Список використаних джерел:

1. Тарасов А. К. Принципи стратегічного управління в теорії триняття решений : монографія / А. К. Тарасов. – М. : Фінанси і статистика. – 2012. – 144 с.
2. Стратегічне планування: вирішення проблем національної безпеки : монографія / В. П. Горбулін, А. Б. Качинський. – К. : НІСД, 2010. – 288 с.