

# Порівняння ефективності економічної діяльності в провідних американських спортивних лігах

Стрикаленко Є.А.

Херсонський державний університет

## Анотація:

Розглянуто основні напрямки діяльності провідних спортивних ліг. Визначені джерела доходів та статті видатків. Зроблено порівняння ефективності економічної діяльності професійних спортивних ліг Сполучених Штатів Америки. Визначені витрати команд на зарплату гравців (payroll) для кожної команди, загальний payroll в лізі та середньостатистичний payroll відповідно по кожній американській лізі. Доведено, що найбільші кошториси на заробітну плату (як в лізі, так і в командах) – в Національній футбольній лізі, найбільший контракт гравця – в Вищій бейсбольній лізі, найбільша мінімальна зарплата в Національній хокейній лізі; найбільша середня заробітна плата, більший відсоток спортсменів з зарплатою більше 1 млн. \$ (82,85 %) – в Національній баскетбольній асоціації. Така розбіжність в максимальних доходах ліги та середніх заробітних платах обумовлено низкою факторів: кількістю гравців в команді, кількістю ігор протягом сезону та витратами на проведення змагальної та тренувальної діяльності.

**Стрикаленко Е.А. Сравнение эффективности экономической деятельности ведущих американских спортивных лиг.** Рассмотрены основные направления деятельности ведущих спортивных лиг. Определены источники доходов и статьи расходов. Проведено сравнение эффективности экономической деятельности профессиональных спортивных лиг Соединенных Штатов Америки. Определены расходы команд на зарплату игроков (payroll) для каждой команды, общий payroll в лиге и среднестатистический payroll соответственно по каждой американской лиге. Доказано, что наибольшие сметы на заработную плату (как в лиге, так и в командах) – в Национальной футбольной лиге, наибольший контракт игрока – в Высшей бейсбольной лиге, самая минимальная зарплата в Национальной хоккейной лиге, наибольшая средняя заработная плата и самый высокий процент спортсменов с зарплатой более 1 млн. \$ (82,85 %) – в Национальной баскетбольной ассоциации. Такое расхождение в максимальных доходах лиги и средних заработных платах обусловлено рядом факторов: количеством игроков в команде, количеством игр в течение сезона и расходами на проведение соревновательной и тренировочной деятельности.

**Strikalenko E.A. Comparison of economic activity leading U.S. sports leagues.** The main activities of the leading sports leagues were described. Sources of revenue and expenditure were identified. The economic performance of professional sports leagues of the United States of America was compared. In the course of the study of economic efficiency of the leading American sports leagues are defined payroll (expense commands on the salaries of players for each team, the total payroll in the League and the average payroll, respectively, for each of the American League. The largest estimates on wages, both in the League and in teams – in the National football League, the largest player's contract – in the Highest League baseball, the minimum wage in the National hockey League; the highest average wages, a greater percentage of athletes with a salary of more than 1 million. \$ (82,85 %) in the National basketball Association were showed. This difference in the maximum income of the League and of average wages is due to several factors: the number of players in the team, the number of games in a season, and expenses on carrying out of competition and training activities.

## Ключові слова:

професійна, спортивна, національна, ліга, бізнес.

профессиональная, спортивная, национальная, лига, бизнес.

professional, sport, national, league, business.

## Вступ.

За останні роки спорт став важливою галуззю економіки багатьох країн світу в тому числі і США. В нього залучені значні фінанси та велика кількість робочої сили. Постійно вдосконалюються та розробляються нові моделі управління спортом та його фінансування [1]. Тенденція комерціалізації та професіоналізації, гостра конкуренція свідчать про те, що спорт повинен самостійно здобувати прибуток з ресурсів, які мають у розпорядженні [7].

Як стверджують В.М. Платонов, С.І Гуськов, М.М. Линець, Б.М. Юшко тривалий час спорт та економіка розглядалась, навидь на Заході, як дві окремі галузі. Вважалось, що спорт – це хобі, вільні розваги і він не має нічого спільного з економікою, професією, торгівлею. В наш час все кардинально змінилось: в сучасному професійному спорті в умовах жорсткої конкуренції заробляються великі гроші [3, 4].

Внаслідок цих процесів стає зрозуміло, що спорту потрібні не лише тільки професійні спортсмени та тренери, а й професійні економісти, керівники, менеджери, юристи, соціологи. Спорт потребує людей, які мають не уривкові знання про фінанси, менеджмент, маркетинг, а розбираються в спортивній продукції, організаціях, культурі спорту [9].

R. Bergu, G. Wong, G. Sade стверджують, що оскільки спорт в багатьох своїх проявах доволі чітко класифікується з економічною та керівною стороною,

то багато чого з економічної теорії та теорії керування доцільно використовувати в спорті. Тому доцільно трактувати економіку спорту, як науку, яка вивчає економічні, психологічні, правові та соціологічні аспекти спорту [8, 10].

Безумовно, економіка спорту, має ще багато невирішених питань, серед яких питання спортивного менеджменту, ринку праці, спортивного спонсорства, тощо. Проте процес її розвитку йде доволі швидко [5].

Не можна не погоджуватись з фахівцями в галузі спорту, що для розвитку професійного спорту в Україні необхідно мати певний досвід провідних спортивних ліг та асоціацій. На думку економістів всього світу американський спорт взагалі, а Національна баскетбольна асоціація є еталоном ведення спортивного бізнесу в усьому світі. Вона однією найприбутковіших та перспективних спортивних ліг [2]. Економічна діяльність даної спортивної організації вказує на постійне збільшення грошового обороту навколо даної ліги. Саме тому для покращення розвитку професійного спорту в нашій країні доцільно розглянути ефективність економічної діяльності провідних спортивних ліг в Америці, що підтверджує актуальність нашого дослідження.

Наукову роботу виконано у відповідності з планом НДР кафедри олімпійського та професійного спорту ХДУ, з теми 1.1.4. «Історичні та організаційні напрями розвитку професійного спорту в Україні» «№ державної реєстрації 0106U010760».

### **Мета, завдання роботи, матеріал і методи.**

*Мета дослідження* полягає в вивченні та порівнянні економічної діяльності провідних американських спортивних ліг.

*Методи дослідження* – в ході дослідження було проаналізовано значну кількість спеціальної наукової та науково-методичної літератури, електронних сайтів провідних команд та ліг Сполучених Штатів Америки.

#### *Завдання роботи:*

- Визначити основні напрямки економічної діяльності в провідних спортивних ліг США (Національній баскетбольній асоціації, Національній хокейній лізі, Національній футбольній лізі, Вищій бейсбольній лізі);
- Порівняти показники економічної діяльності провідних американських спортивних ліг;
- Експериментально довести ефективність економічної діяльності NBA в порівнянні з іншими спортивними лігами Сполучених Штатів Америки.

Експериментальна частина роботи проводилась у вигляді аналітичного аналізу отриманої інформації з визначенням особливостей та ефективності діяльності Національної баскетбольної асоціації.

#### **Результати дослідження.**

Для визначення ефективності економічної діяльності Національної баскетбольної асоціації відносно інших професійних ліг було проведено порівняння з показниками прибутковості Національної хокейної ліги, Національної футбольної ліги та вищої бейсбольної ліги.

В ході дослідження економічної ефективності перерахованих вище ліг за допомогою засобів масової інформації та Інтернет ресурсів було проаналізовано: рауголл (витрати команд на зарплату гравців) для кожної команди, загальний рауголл в лізі та середньостатистичний рауголл відповідно по кожній провідній американській лізі.

Аналізуючи отримані в ході дослідження результати, встановлено, що Вища бейсбольна ліга є лігою контрастів. Різниця між максимальною та мінімальною кількістю грошей на виплату зарплати більше ніж в 6 разів. Так самий багатий клуб «Нью-Йорк Янкес» дозволяє собі витратити 206.333.389 \$, а найменший рауголл в команді «Пітсбург Пірате» складає всього 34.943.000 \$. Загальна сума витрат на гравців за контрактами в лізі становить 2.717.764.865 \$, а середній рауголл в команді складає 90.592.162 \$. Середні прибутки від одного проведеного матчу не дуже високі в порівнянні з іншими професійними спортивними лігами (20.237 \$), проте отримання значних прибутків можливе завдяки тому, що протягом сезону бейсбольні команди проводять практично в два рази більше ігор ніж в баскетболі або хокеї.

Після дослідження ефективності економічної діяльності в різних професійних спортивних лігах ми зробили порівняння отриманих результатів між собою. Серед основних критеріїв порівняння нами були відібрані найбільш інформативні: загальний фонд заробітної плати, середній рауголл на команду, максимальна та мінімальна зарплати, середня зарплата гравця, доходи в середньому за матч. Результати по-

рівняння загального фонду заробітної плати в NBA, NHL, NFL, MLB представлені на рисунку 1.

Порівняльний аналіз затрат команд на зарплату гравців довів, що цей показник найбільший в Національній футбольній лізі (3.379.318.882 \$), а найменший в Національній хокейній лізі (1.625.461.519 \$). Показники інших ліг знаходяться в межах 2,0 до 2,7 млн. \$.

Дані розбіжності обумовлюються наступними факторами: кількістю та зручністю місць на спортивній арені, популярністю виду спорту та відвідуваністю змагань, кількістю матчів протягом чемпіонату, ціною на квитки. Відповідно до даних про середні фонди на зарплату гравців розподіляються і показники середнього рауголл в кожній команді.

Найбільші затрати на заробітну платню гравцям витрачають керівники та президенти клубів в NFL (105.603.715 \$), дещо менші ці показники в головній бейсбольній лізі (90.592.162 \$) та в командах Національної баскетбольної асоціації (67.006.318 \$), а самий низький рауголл в Національній хокейній лізі.

З проведеного порівняння видно, що найбільші доходи в тих видах спорту, які мають великі по місткості спортивні арени та є доволі популярними в США.

Подальшим кроком в нашому дослідженні стало визначення та порівняння максимальних та мінімальних зарплат в американських професійних лігах.

Аналізуючи показники максимальних контрактів в американському спорті встановлено, що, не дивлячись на той факт, що максимальна кількість коштів на зарплату виділяється в NFL, найбільша зарплата у бейсболіста Alex Rodriguez 33.000.000 \$.

У американських футболістів та баскетболістів максимальні гонорари практично однакові (Philip Rivers – 25.556.630 \$ та Kobe Bryant – 24.806.250 \$ відповідно), а максимальний контракт хокеїстів становить всього 10.000.000 \$.

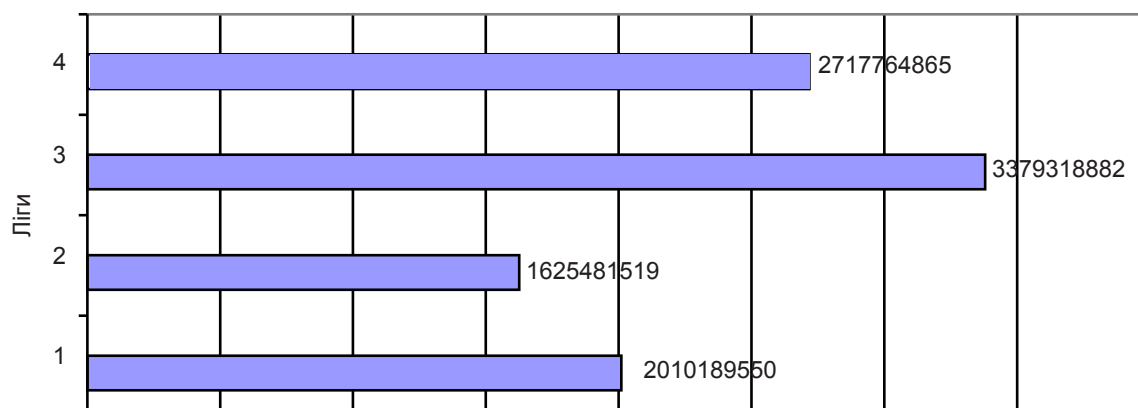
Абсолютно інша ситуація при порівнянні рівня мінімальних зарплат в професійних спортивних лігах США. Так в NHL зарплата хокеїста повинна бути не менш 500.000 \$, в NBA не менше 473.000 \$, а найнижчий рівень мінімальної зарплати саме в NFL (310.000 \$).

Отримані результати підкреслюють те, що маючи максимальний кошторис по виплатам на зарплати, не завжди спортсмени можуть розраховувати на максимальні прибутки, а гравець-новачок взагалі отримує зарплату практично в два рази менше, ніж спортсмен з іншої сусідньої ліги.

Однак, на наш погляд, для більш об'єктивного аналізу проведеного порівняння ми визначили і показники середньої заробітної плати в кожній лізі (рис. 2).

На відміну від попередніх порівнянь найвищі показники середньої заробітної плати спостерігаються в гравців Національної баскетбольної асоціації 4.457.183 \$, а найнижчі в американських футболістів (1.866.535 \$). Середні зарплати в бейсболі та хокеї становлять 3.278.365 \$ та 2.178.903 \$ відповідно.

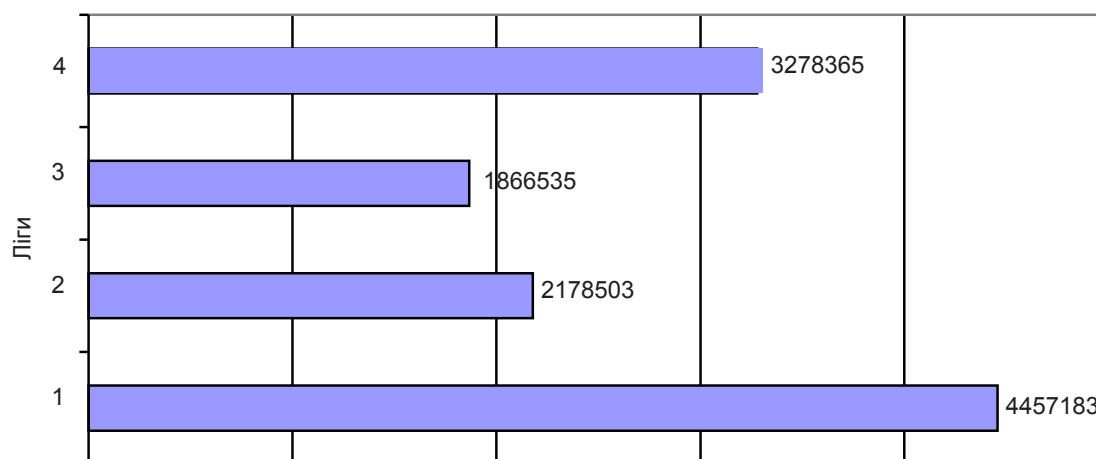
Отримані в ході дослідження результати вказують на те, що, не зважаючи на високі прибутки ліги та максимальний рауголл, середні доходи гравців, а відповідно і рівень економічної ефективності, може бути доволі низьким. Так в Національній баскетбольній асоціації



Середні значення рауroll в американських лігах, \$

1 – NBA; 2 – NHL; 3 – NFL 4 – MLB.

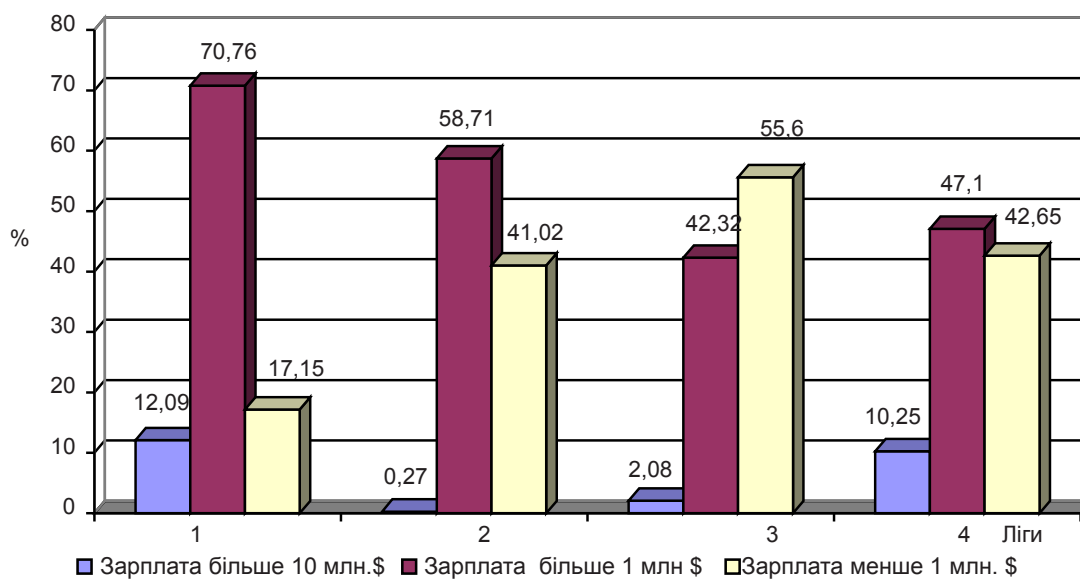
Рис.1. Показники середнього рауroll в американських лігах



Середня зарплата в лізі, \$

1 – NBA; 2 – NHL; 3 – NFL 4 – MLB.

Рис.2. Показники середньої зарплати гравців в лігах



1 – NBA; 2 – NHL; 3 – NFL 4 – MLB.

Рис.3. Порівняння рівня зарплат в різних американських спортивних лігах

практично по жодному з перерахованих аспектів показники не були максимальними, проте рівень доходів в даній лізі найвищий. Також дещо вищі показники і мінімальної заробітної плати для гравців, що вказує на максимально високі прибутки гравців, а відповідно і про ефективність економічної діяльності ліги [6].

Заключним етапом дослідження стало відсоткове співвідношення кількостей зарплат більше 10 млн. \$, більше 1 млн. \$ та менше 1 млн. \$ в кожній спортивній лізі сполучених штатів Америки (рис. 3).

Аналізуючи отримані дані встановлено, що відсоток спортсменів, які за контрактом отримують більше 10 млн. \$ в NBA становить 12,09 %, в MLB – 10,25 %, в NFL – 2,08 %, в NHL – 0,27 %.

Середня заробітна плата від 10 млн. \$ до 1 млн. \$ доволі часто спостерігається в професійних лігах, проте в NBA кожен 7-й гравець має таку зарплату (70,76 %), в NHL кожен 6-й (58,71 %), в MLB кожен 5-й (47,1 %) та нарешті NFL кожен 4-й (42,32 %) при самому великому раунді в американських професійних спортивних лігах.

Відповідно до вище сказаного найбільша кількість спортсменів з зарплатою менше 1 млн. \$ спостерігається саме в NFL – 55,6 %, а найменша в NBA – 17,15 %.

Підсумовуючи, отримані в ході порівняння ефективності економічної діяльності, результати встановлено, що найбільші кошториси на заробітну плату, як в лізі так і в командах – в Національній футбольній лізі, найбільший контракт гравця – в Вищій бейсбольній лізі, найбільша мінімальна зарплата в Національній хокейній лізі, а найбільша середня заробітна плата, більший відсоток спортсменів з зарплатою більше 1 млн. \$ (82,85 %) в Національній баскетбольній асоціації.

#### Висновки.

Аналіз порівняння економічної діяльності провідних американських професійних спортивних ліг довів, що:

- найбільші кошториси на заробітну плату, як в лізі так і в командах – в Національній футбольній лізі;
- найбільший контракт гравця – в Вищій бейсбольній лізі, найбільша мінімальна зарплата в Національній хокейній лізі;
- найбільша середня заробітна плата, більший відсоток спортсменів з зарплатою більше 1 млн. \$ (82,85 %) в Національній баскетбольній асоціації.

Така розбіжність в максимальних доходах ліги та середніх заробітних платах обумовлено низкою факторів: кількістю гравців в команді, кількістю ігор протягом сезону та витратами на проведення змагальної та тренувальної діяльності.

#### Література:

1. Галкин В.В. Экономика физической культуры и спорта / В.В. Галкин, В.И.Сысоев. – Воронеж, Моск. акад. экономики и права. – 2000. – 215 с.
2. Гуськов С.И. Организационные и социально-экономические основы развития профессионального спорта в США: автореф. дис. д-ра пед. наук. – К. – 1992. – 46 с.
3. Гуськов С.И. Профессиональный спорт / С.И. Гуськов, В.Н. Платонов – К., Олимпийская литература. – 2000. – 391 с.
4. Гуськов С.И. Телевидение и спорт / С.И. Гуськов, С.С. Гуськов. – М., Полиграф сервис. – 2000. – 334 с.
5. Сосновский Ю. Декабрьский переворот или революция // Команда-плюс, 2000. — № 1. — С. 30 – 38.
6. Титоренко В. NBA 50 // Спорт-Экспресс, 1996. – № 1. – С. 36-43.
7. Хемпек К. Рекламодатели, спонсоры, телекомпании и спортивный маркетинг // Зарубежный спорт: менеджмент, маркетинг, 1992. — № 2. — С. 23 — 24.
8. Berry R. Lanard Business of sport industry / R Berry, G. Wong. – Westpork, Greenwood press. – 1986. – 217 p.
9. Bourg J-F. Analyze economized sport. — Paris. – 1998. – 380 p.
10. Sade G. Power and ideology in American Sport. – Champaign, ill., Human Kinetics. – 1990. – 320 p.

#### References:

1. Galkin V.V., Sysoev V.I. *Ekonomika fizicheskoj kul'tury i sporta* [Economics of physical culture and sports], Voronezh, Moscow Academy of Economics and Law publ., 2000, 215 p.
2. Gus'kov S.I. *Organizacionnye i social'no-ekonomicheskie osnovy razvittia professional'nogo sporta v SSHA* [Organizing and socio-economic basis for the development of professional sports in the U.S.], Dokt. Diss., Kiev, 1992, 46 p.
3. Gus'kov S.I., Platonov V.N. *Professional'nyj sport* [Professional sport], Kiev, Olympic Literature, 2000, 391 p.
4. Gus'kov S.I., Gus'kov S.S. *Televidenie i sport* [TV and sport], Moscow, Poligraph service, 2000, 334 p.
5. Sosnovskij Ju. *Komanda-plus* [Team-plus], 2000, vol.1, pp. 30 – 38.
6. Titorenko V. *Sport-Ekspress* [Sport-Express], 1996, vol.1, pp. 36 – 43.
7. Khempck K. *Zarubezhnyj sport* [Foreign sport], 1992, vol.2, pp. 23 – 24.
8. Berry R. *Lanard Business of sport industry*, Westpork, Greenwood press, 1986, 217 p.
9. Bourg J-F. *Analyze economized sport*, Paris, 1998, 380 p.
10. Sade G. *Power and ideology in American Sport*, Champaign, ill., Human Kinetics, 1990, 320 p.

#### Информация об авторе:

**Стрикаленко Евгений Андреевич:** strikalenko76@gmail.com; Херсонский государственный университет; ул. 40-летия Октября 27, г. Херсон, 73000, Украина.

#### Information about the author:

**Strikalenko Y. A.:** strikalenko76@gmail.com; Kherson State University; 40year of October str. 27, Kherson, 73000, Ukraine.

**Цитуйте цю статтю як:** Стрикаленко Є.А. Порівняння ефективності економічної діяльності в провідних американських спортивних лігах // Педагогіка, психологія та медико-біологічні проблеми фізичного виховання і спорту. – 2013. – № 3 – С. 69-72. doi:10.6084/m9.figshare.644983

**Cite this article as:** Strikalenko E.A. Comparison of economic activity leading U.S. sports leagues. *Pedagogics, psychology, medical-biological problems of physical training and sports*, 2013, vol.3, pp. 69-72. doi:10.6084/m9.figshare.644983

Электронная версия этой статьи является полной и может быть найдена на сайте: <http://www.sportpedagogy.org.ua/html/arhive.html>

The electronic version of this article is the complete one and can be found online at: <http://www.sportpedagogy.org.ua/html/arhive-e.html>

Это статья Открытого Доступа распространяется под терминами Creative Commons Attribution License, которая разрешает неограниченное использование, распространение и копирование любыми средствами, обеспечивающими должное цитирование этой оригинальной статьи (<http://creativecommons.org/licenses/by/3.0/deed.ru>).

This is an Open Access article distributed under the terms of the Creative Commons Attribution License, which permits unrestricted use, distribution, and reproduction in any medium, provided the original work is properly cited (<http://creativecommons.org/licenses/by/3.0/deed.en>).

Дата поступления в редакцию: 07.02.2013 г.  
Опубликовано: 31.03.2013 г.

Received: 07.02.2013  
Published: 31.03.2013